



▲農業部副部長牛盾要求各級漁政機構做到「五個敢、五個不鬆勁」 資料圖片

▼中國漁政311船是目前中國噸位最大、設備最先進、航速最快的漁政執法船



【本報訊】中新社北京27日消息：中國農業部27日援引農業部副部長牛盾的話稱，中國將增強漁政執法能力，同時要求各級漁政機構「敢碰硬、敢執法、敢維權」。

漁政船是指在漁業專屬水域執行漁政任務的船舶。主要用於漁場巡視並監督、檢查漁船執行國家漁業法規的情況，保護和水域環境，維護漁場生產秩序；也用於監督、檢查國際漁業協定的執行情況，維護本國的漁業權益。

在日前召開的全國漁政工作會議上，牛盾稱，5年來，面對複雜嚴峻的周邊海上形勢、嚴重多發的自然災害，以及不容樂觀的水生生物資源狀況，各級漁業主管部門及其執法機構攻坚克难，確保了全國漁業持續健康發展，取得了顯著的成績。

牛盾特別提到，南海區漁政局鍛造的「特別能吃苦、特別能戰鬥、特別能奉獻、特別有作為」的「南沙精神」，是中國漁政精神的先進代表。

據知，2006年底調撥給農業部南海區漁政局的中國漁政311船是目前中國噸位最大、設備最先進、航速最快的漁政執法船。輿論報道，這艘由中國海軍退役軍艦改造的漁政船，主要擔負起在中國南沙群島和西沙群島護漁護航的任務，並宣示中國對南海諸島的主權。

將加強漁政裝備

牛盾透露，未來一個時期，要加強裝備建設，用現代技術裝備武裝漁政隊伍，提升隊伍的執法能力與水平。

牛盾要求，各級漁政機構要始終保持一種銳氣，有一種持之以恆的毅力，做到「五個敢、五個不鬆勁」：敢負責，切實保護漁民生命財產安全，任務不完成不鬆勁；敢碰硬，堅決維護水上作業秩序安全，問題不解決不鬆勁；敢執法，牢固構築漁業水域生態安全，事情不辦好不鬆勁；敢維權，全面落實「三維護」指示精神，目標不達到不鬆勁；敢碰硬，千方百計保證水產品質量安全，工作不做好不鬆勁。



▲2月27日上午，中國海軍第十一批護航編隊從青島膠州灣某軍港解纜起航，奔赴亞丁灣、索馬里海域接替第十批護航編隊執行護航任務。這是中國海軍自2008年12月開展護航行動以來，護航編隊由北海艦隊兵力為主組成第一次組織執行護航任務。據悉，海軍第十一批護航編隊由「青島」號導彈驅逐艦、「煙台」號導彈護衛艦和「微山湖」號綜合補給艦組成，編隊含艦載直升機2架、特戰隊員70名，整個編隊共800餘人。

中新社

海南加快盤活閒置用地

【本報訊】中新社海口27日消息：海南省國土資源環境廳廳長陳健春27日在全省國土環境資源工作會議上表示，今年將加大閒置建設用地分類處置盤活力度，加快20多萬畝批而未供土地的盤活利用。

陳健春說，今年謀劃東環鐵路沿線2481畝省級儲備土地的招拍掛出讓活動，爭取實現6億元人民幣的出讓收益。有序推進文昌、樂東、屯昌、東方等市縣簽訂的11.1萬畝成片儲備合作開發項目，進一步增強對全省土地開發的調控能力，實現土地資源、資產和資本的效能。

陳健春說，全省17個市縣土地利用總體規劃已由省政府批准實施，海口市土地利用總體規劃已上報國務院審批。全省鄉鎮級土地利用總體規劃修編已完成。

陳健春表示，全省土地供需矛盾突出，一些市縣供地成效不高，違規用地時有發生，土地監管任務依然艱巨。該省將嚴格控制「兩高一資」（高耗能、高污染和資源性）、產能過剩、重複建設項目，特別是低端房地產項目用地；積極向有利於結構調整、經濟發展方式轉變的產業與項目用地傾斜，以資源換產業、換項目，實現優勢資源向優勢企業、有開發能力的企業、好的項目集中。全面落實7.55萬套保障性住房用地，確保保障性住房、中低價位、中小套型普通商品住房用地佔住房用地總面積的比例不低於70%。

國研中心攜手世行研發展路向 中國需作戰戰略轉變 2030成最大經濟體

【本報訊】綜合新華社、中新社27日消息：中國與世界銀行27日共同發布的一份研究報告稱，儘管未來經濟增速會放緩，但中國仍有潛力到2030年實現現代、和諧、有創造力的發展。而要實現這一發展願景，中國需要適時調整已有的發展戰略。報告提出了支撐中國未來20年發展的六大戰略，並認為中國或在2030年前躋身高收入國家行列。

這份聚焦2030年中國發展的報告名為《2030年的中國：建設現代、和諧、有創造力的高收入社會》，是世界銀行與中國首次以聯合課題組形式共同開展的研究。在中國財政部的支持下，報告由中國國務院發展研究中心和世界銀行的五十多位專家歷時一年多時間共同完成。

可躋身高收入國家

報告認為，即便經濟增速有所放緩，中國也可能在2030年前躋身高收入國家行列，並成為世界第一大經濟體。「當然，屆時人均收入水平與發達國家相比仍有較大差距」。

報告稱，中國過去30多年的經濟績效，「無論以何種標準衡量都令人印象深刻」：GDP年均增幅高達10%，5億多人口脫貧；中國目前是最大的出口國和製造國，也是第二大經濟體。

報告同時指出，在經歷多年高速增长之後，中國需要再一次進行根本性的戰略轉變。未來20年，中國經濟將面臨人口老齡化和勞動力人數減少、不平等程度上升、環境壓力和外部失衡等風險。

完成市場經濟轉型

報告建議中國採取新的發展戰略，調整政府和市場、民營部門以及社會的作用，以達到2030年前建



▲中國與世界銀行研究報告稱，中國有潛力到2030年實現現代、和諧、有創造力的發展。圖為上海外灘金融廣場 資料圖片

成高收入社會的目標。

中外專家們在報告中為未來20年中國的發展提出了六大戰略方向，即：完成向市場經濟轉型；加快開放型創新步伐；推進綠色發展；增進機會均等，擴大面向全民的衛生、教育和就業服務；加強國內財政體系及其現代化；將中國的結構性改革與國際經濟變化聯繫起來，進一步建立與世界各國的互利共贏關

係。世行行長佐利克說，中國有機會避免「中等收入陷阱」，促進包容性增長，同時防止進一步侵蝕環境，並努力成為國際經濟中一個負責任的利益攸關方。中國財政部部長謝旭人表示，該報告對中國深化經濟體制改革、加快經濟發展方式轉變、制定未來的改革與發展規劃具有重要的參考價值。

海南破獲特大地下錢莊案 涉資727億「業務」遍及29省

【本報訊】據《人民日報》報道，海南警方日前偵破一起涉案金額巨大的地下錢莊案。該案涉案資金達727億多元，涉及全國29個省份二千餘家公司。

海南警方辦案人員接受採訪時說：「這個地下錢莊共接收全國29個省份2337家上游公司的資金727億多元，分別轉至4473個個人、公司帳戶，非法獲利3200多萬元。」

案中主腦劉越，42歲，廣東普寧人，小學文化水平，曾多次在深圳從事地下錢莊非法交易。2008年8月，劉越等人將「業務」轉至海南。

他們以深圳一家投資公司做掩護，使用購買的20張身份證，先後在三亞、海口註冊了20家工具公司，並在海南某商業銀行開立公司帳戶、開通網銀。

「這些公司都由代辦公司到工商部門註冊，註冊資金均為100萬元。經查證，公司法人資料全部為

偽造。」辦案人員介紹。這20家無員工、無辦公場所、無經營的空殼公司，就成了劉越等人的財源工具。他們在深圳的投資公司接到「業務」後，將「客戶」對公帳戶中的資金轉入海南事先註冊好的工具公司對公帳戶中，再通過網銀將海南對公帳戶資金轉入工具帳戶，最後轉入「客戶」指定的帳戶中。

2009年1月，警方在接到人民銀行反洗錢系統監控報告後，立案偵查。經初步調查，發現案件涉案金額龐大、案情複雜。警方通過進一步偵查，一個自稱「張總」的人進入了警方的視線。「這位張總就是主犯劉越，偵查人員跟蹤追查到他和他另兩名犯罪嫌疑人，查清了他們的真實身份。」自此，犯罪嫌疑人劉越及兩名同夥被警方鎖定了。這樣一條長長的利益鏈條被公安機關揪了出來。

小試牛刀獲利 月入80萬美金 溫商再謀收購海外銀行

【本報訊】溫州商人林春平去年底收購美國大西洋銀行，今年已經開始獲利。他說，未來10年還將收購5至6家，今年亦會出手。

據《山東商報》報道，林春平表示，去年11月以6000萬美元收購特拉華州(Delaware)大西洋銀行並更名為美國新匯豐銀行後，最新數據顯示，銀行每個月有70-80萬美元的淨收入。

林春平說，新匯豐銀行的盈利模式是，吸收美國特拉華州居民的小額零星存款，匯聚成較大規模的資金額後，存入大銀行，賺取利息差。「這是最傳統的方式，也是最穩健的方式。」林春平說，「目前來看，盈利不成問題。」

然而，這種模式並不被國內金融專家看好。中國國際工商學院金融與會計學教授芮萌接受記者採訪時稱，「如果沒有奇招，只是靠賺利息差，在美國銀行業將很難生存。」

十年內擬收購五家銀行。不過，林春平卻充滿信心，他也準備再次出手。據他介紹，目前正與1家海外銀行接洽，談判收購事宜。這家銀行比之前收購的大西洋銀行規模大10倍，也是負債率比較高，接近破產。

林春平透露，今年3月份，雙方將就收購事宜進行第二輪談判，「有百分之七八十的概率能吃下來！」他還透露，今後10年內，計劃擁有5至6家有影響力的銀行。

林春平欲在10年內擁有5至6家有影響力的銀行 互聯網

美國卡特彼勒集團總裁瑞拉文專訪—— 要贏得全球 須與中國共贏

1978年，全球最大的工程機械製造商卡特彼勒已在北京設立中國的第一間辦公室，30年後，中國擁有世界上最大的工程機械產品市場，同時也是卡特彼勒全球範圍內僅次於美國的第二大市場。

卡特彼勒集團總裁瑞拉文日前在香港接受記者專訪時說，1978年，我們在鄧小平訪美前進入中國，原因是當時公司意識到中國將是一個重要的市場。他說，時至今日，中國市場如此龐大，重要性不言而喻。如果卡特彼勒要成為全球領導者，就必須引領中國工程機械製造業的發展，與中國共贏。

中國機械行業持續增長

過去幾十年，隨著工業化和城市化的發展，中國發展成為全球最大的工程機械行業市場。而根據國家「十二五」規劃，未來數年工程機械行業還將持續穩健增長。

卡特彼勒的主要產品包括建築工程機械、礦用設備、柴油及天然氣發動機等。在全世界大型建築工地和礦場，帶有CAT標識的設備並不少見。2011年，儘管全球經濟不景氣，卡特彼勒全年銷售收入達601.4億美元，同比增長41%，創1947年以來的最大增幅；淨利潤同比飆升83%至49.3億美元。其中，亞太區銷售收入近150億美元，佔卡特彼勒全球總收入

的24.9%。而在去年第四季度，卡特彼勒全球銷售額達到歷史最高的172.4億美元，同比增長35%，其中亞太地區銷售額同比增加50%，而中國銷量佔到亞太地區銷量的四分之一。

截至目前，卡特彼勒在中國的投資額超過20億美元，擁有17個製造工廠，另外9個在建，多數將在近期投產，還有4個研發中心，3個物流及零部件中心，員工超過1萬人。

亞太區總部東京遷北京

瑞拉文說，過去30多年，卡特彼勒進入中國市場的過程可以分為四個階段。1975年，卡特彼勒的38台鋪管機通過香港公司銷售到中國，掀開卡特彼勒在華的發展序幕。80年代，卡特彼勒向中國內地12家企業轉讓技術。再後來，公司在中國建立了多個經銷商，代理銷售卡特彼勒的產品。而從90年代中起至今，卡特彼勒開始建立自己的生產線。目前，卡特彼勒在華發展進入第四個階段，全面部署其業務模式。

2005年，卡特彼勒闡明了2020年發展願景，並把中國列為實現集團戰略的七個關鍵成功因素之一。第二年11月，在瑞拉文主導下，卡特彼勒把亞太區總部從日本東京搬到北京。2011年1月初，卡特彼勒更把瑞拉文本人的辦公室從美國伊利諾伊州的總部搬

到香港，方便瑞拉文就近管理，也透露出卡特彼勒對中國、印度等市場的高度重視。

瑞拉文說，卡特彼勒非常看好中國，中國經濟未來5年仍將強勁增長，工程機械製造業也將隨之快速增長，因此卡特彼勒大舉在華投資，目標是5年內把現有產能翻番。

新華社



▲2011年3月，卡特彼勒公司集團總裁瑞拉文參加由國務院發展研究中心主辦的「中國發展高層論壇」，總理溫家寶與其會面 資料圖片