

龍港合作 陸昊力薦五大領域

【本報記者付彥華、陳婧、金麗報道】黑龍江省代省長陸昊本周二率團來港招商。雖然上任僅兩個多月，但談及該省資源優勢、龍港合作時，這位中國最年輕的省長卻如數家珍。昨日下午在香港舉辦的黑龍江—香港商界經貿合作圓桌會議上，陸昊與香港五大商會及30餘位知名工商界人士匯聚一堂，暢述友誼，共謀發展。

陸昊說，香港在黑龍江對外開放格局當中具有十分重要的地位，到目前為止，黑龍江累計利用外資124億美金的外資當中，香港佔42%，去年佔了57%。他指出，目前是黑龍江省改革開放三十年來發展速度最快的時期，全省經濟總量達到1.369萬億元，產業結構特點鮮明，是農業大省，同時工業存量大，三產發展空間大，生產要素齊聚，發展路徑獨特。「這次我們給大家帶來了專門為香港之行製作的《黑龍江省投資發展潛

力與報告》，今後每年都會為各位提供，說明黑龍江的商機。」

專為港商製作投資報告

談及該省進一步鞏固和擴大與香港合作的具體角度，陸昊向香港商界建議：一是農產品的有效供給方面，食品消費上人們剛性需求越來越集中到具有安全性和健康性的高品質產品，這是當前對該省發展農業、食品加工業最寶貴戰略機遇。二是食品深加工，健康性、安全性、時尚性和娛樂性是中國食品深加工業呈現出的重要特徵。黑龍江省食品深加工業在時尚性和娛樂性方面有所欠缺，恰恰香港是很擅長的。香港是全球重要的金融中心貿易中心，也是內地最重要的資本市場的通道和貿易的過繼通道。黑龍江健康、安全的食品質量，與香港的開發能力、市場通道能

力相結合將形成很好的競爭力。

三是工業領域。推薦香港投資者關注一些技術轉化應用性極強的成果，例如生物工程、煤化工以及食品領域的提純技術等。

四是第三產業，隨著黑龍江省健康、娛樂、時尚性消費指數的不斷增加，港商面臨時尚產業重要發展商機。香港第三產業的水準在亞太地區以及全球很多方面都處於領先地位，因此黑龍江省與其在地產，商業地產，物流體系，商業物流體系，包括部分工業物流體系方面的合作機會是完全可行的。

五是借助該省開展對俄經貿合作交流，陸昊說，俄羅斯人均GDP9000美元左右，去年APEC會議，俄羅斯投資200億美元建設基礎設施，聯邦政府公布了2025年前3300億美金的遠東地區開發計劃，一方面俄羅斯市場產品價值空間存在，



▲黑龍江省代省長陸昊（中）

另一方面黑龍江在對俄貿易方面有將近三十年的探索和積累，龍港雙方可以共同合作挖掘機會。香港各大商會及工商界人士表達了與黑龍江開展經貿合作的美好願景。香港貿發局總裁林福說，兩地合作空間大，第一，黑龍江是糧食大省，擁有豐富的天然資源；第二，具有強勁的消費能力，是港商要拓展內銷的重點市場；第三，毗鄰俄羅斯，黑龍江在邊貿方面有很大發展潛力。

四大行月內放貸2330億

環比增30% 內銀全月料升至9000億

經過四月份短暫回落後，信貸水平再度回到高增長的軌道上。據內媒從知情人士處獲悉，截至五月二十一日，四大行（工行、農行、中行、建行）信貸放貸2330億元（人民幣，下同），本周已投放800億元，雖略低於一、三月份投放量，但仍高於四月份同期數據30%。知情人士預計，五月信貸將回升至9000億元左右。

本報記者 范琳琳

中央財經大學中國銀行業研究中心主任郭田勇表示，存款大幅波動，會對貸款造成影響。因四月份存款的大幅流失，也會使新增貸款下降。相比之下，五月份存款對貸款的投放制約在下降。郭田勇稱，五月份信貸回暖是一個全面的回暖，一個是政府換屆後，投資項目開始開工；另外四月份房地產開發貸款和住房按揭貸款增長迅速，五月份也在延續這個趨勢。

按揭貸款仍增長明顯

以上海為例，四月份該市個人住房貸款繼續大幅增加，新增個人住房貸款52.8億元；同時房地產開發貸款增加49.1億元，特別是土地儲備機構開發貸款和保障性住房開發貸款。

一家國有銀行人士稱，四月份購房交易量雖低於三月，但因為放貸時滯等因素影響，五月份按揭貸款仍然增長明顯，另外房地產開發投資今年一直保持較高增速，帶動地產商融資。

另一方面，上述國有銀行人士稱，換屆後新一輪的城市軌道交通、市政投

資，主要還是依靠銀行貸款。以鐵路建設為例，中國鐵路總公司日前披露，鐵路建設正按計劃正常推進。一至四月份，鐵路基本建設投資同比增長25%。今年全國鐵路將安排固定資產投資6500億元，高於2012年水平。

據悉，目前有地方政府提出，控制政府項目融資成本至8%，這使得一些地方政府不得不作別剛剛火起來的基建信託，重新回到銀行渠道或者發行城投債。上述國有銀行人士還表示，前幾個月，資金面總體來說還是很寬鬆的，銀行貸款資金額度、價格對政府來說，都具有吸引力。

存款負增長1500億

另據上述知情人士透露，截至五月十九日，工農中建四大行存款負增長1500億元，受到財政繳款影響，本周四大行存款較上周進一步下降800億元。他介紹，本月繳款截止日期是月底，預計淨上繳量在3000億元左右，從存款下降的節奏看，繳款影響要到月底才能過去。



對於存款負增長幅度較大，不少市場人士認為，這源於外管局的監管政策開始生效。據券商測算，外管局出台的監管政策將靜態上收2100億元基礎貨幣，動態也將壓制外匯流入速度，預計受此影響，五月份外匯佔款增長將趨緩。五月五日，外管局發布《國家外匯管理局關於加強外匯資金流入管理有關問題的通知》，從加強銀行結售匯頭寸下限額度監管，與強化進出口企業貨物貿易

外匯收支分類管理兩個方面，遏制熱錢等異常跨境資金流入風險。

事實上，「財政存款上繳與外匯管制影響，正在使得銀行間流動性重新走向緊張。」上述人士稱。但整體來看，財政存款的季節性收縮周期已過半程，預計六月份財政存款上繳壓力下降，「外匯流入只要維持在1500至2000億元，三季度整體流動性環比將趨於好轉」。

一達通推匯率鎖定服務

【本報記者毛麗娟深圳二十二日電】隨著人民幣升值加速，匯率因素對外貿中小企業出口盈利水平影響愈發明顯，內地最大的外貿服務平台——阿里巴巴一達通今日宣布，針對近期人民幣匯率劇烈波動，企業不敢接長單的現狀，一達通面向中小微外貿企業推出匯率鎖定服務，鎖定未來1到12個月的遠期外匯。

一達通副總經理肖鋒表示，人民幣快速升值對外貿企業的影響不僅是利潤下滑，且有生意不敢做，不敢接長單，這直接導致兩個後果，一是單量不夠，二是大量短單導致企業綜合

成本大幅上漲，企業普遍對於遠期經營信心不足。

而當前，人民幣匯率市場化是不可逆轉的發展趨勢，也是中國外貿走向高級階段的必經之路，隨着市場化加速推進，未來匯率大幅波動將是常態。如何抵禦匯率風險，成為外貿行業的新難題。一達通金融總監曹流浪介紹：「內地外貿企業習慣在相對穩定的匯率下做外貿，金融能力極為欠缺，99%以上的企業不具備匯率鎖定能力。」

由於內地金融服務業與國外尚有差距，外貿企業如果直接通過銀

行想享受遠期外匯服務，門檻一般最低為一單5萬美元，但現實情況是內地外貿企業主體分散，平均單量僅在3萬美元左右，難以享受相應的金融服務。

為破解這一難題，一達通正在發揮外貿服務平台的「團購效應」，代替客戶與銀行簽訂協議，約定將來辦理結匯或售匯的外匯幣種、金額、匯率及交割日期，到約定交割日當天，代替客戶根據協議約定向銀行辦理結匯或售匯。在遠期外匯生效時期內，不受即期匯率波動的影響，固定使用遠期外匯結算。

黑石擬42億購文思海輝

內地最大的軟件外包企業文思海輝近日宣布，董事會收到來自黑石（BlackStone）集團的私有化要約建議書，計劃以每股7.5美元（約46元人民幣）的價格對該公司進行私有化。據計算，整體收購價格將高達6.804億美元（約42億元人民幣）。受此消息影響，該股於美國時間本周一曾大漲30.61%至6.87美元。

值得注意的是，與此前宣布私有化的分眾傳媒等不同的是，此次回購操作的執行除了本公司外，還有境外私募公司的參與。分析指出，考慮到對中國公司的管理層控制相對較困難，進行私有化收購對那些有興趣購買中國公司的私募股權企業來說也是一個有吸引力的選擇。

牡丹江冀夥港拓對俄貿易

【本報記者焦紅瑞、于江江報道】綏化市代表團昨日在2013黑龍江（香港）產業互助經貿交流活動上，與港商成功簽約項目7個，項目投資總額達6.4億美元（約40億元人民幣）。隨着項目的簽約，綏港之間的合作領域正在不斷擴展，層次逐步提高，越來越多港商的目光開始關注綏化。

此次簽約的7個項目涉及新型能源、綠色食品、服裝紡織和現代服務業四個領域，綏化市及所屬的肇東、安達、慶安、明水、北林五個市縣區分別與香港企業簽訂了項目合作協議。這批項目的成功簽約，意味着綏化市的產業項目建設在與港澳地區合作方面實現了新突破。繼去年龍港經貿活動開展以來，綏化市積極與港商進行對接洽談，在一些重點領域達成了項目建設共識。活動期間，綏化市長王金會就全市的資源、地緣以及後發優勢等內容向港商進行了重點推介。截至目前，共洽談對接24個項目。其中，除上述簽訂的7個正式合同項目外，達成意向性協議項目17個，總投資37.3億美元（約229億元人民幣）。

【本報記者付彥華報道】2013牡丹江（香港）產業經貿交流推介會昨日在港舉行，共簽約8個項目，總投資額5.5億美元（約34億元人民幣）。黑龍江省牡丹江市長林寬海在推介會上稱，牡丹江是全國對俄經貿第一大市，近年來與香港經貿往來密切，合作基礎牢固。木業加工、醫藥化工、房地產開發、旅遊經貿等領域合作逐步升級，冀望與香港工商界人士攜手共同開展對俄經貿合作，實現互惠多贏。

簽8項目引資34億

林寬海表示，牡丹江有良好的區位、資源、生態條件，有堅實的產業基礎和跨越發展的態勢，與香港形成了較強的互補性，蘊藏了巨大的發展空間和潛力，也是雙方合作的基礎和優勢。世茂集團、龍睿集團等香港企業相繼投資牡丹江市，該市港資企業達到25家，累計投資達到20億



▲黑龍江省森林工業總局香港招商會現場 本報攝

美元。去年對港貿易實現3316萬美元，雙方人員往來達7萬多次。

他續稱，該市發展要素充足，具有比較優良的投資與業環境，包括人力資源和產業用地充足。值得注意的是，沿邊開放是牡丹江的最大優勢，對俄經貿交往有百年歷史，該市對俄貿易額佔黑龍江省的32%、全國的近10%，對俄經貿規模始終居全國地級城市首位，該市傾力打造的哈牡綏東對俄貿易加工區，已上升為黑龍江省級發展戰略，港商投資牡丹江開展對俄經貿合作恰逢其時。

對此，他作了具體介紹，牡丹江有6個境外園區，是港商與俄羅斯開展經貿合作的最佳、最捷徑、最有效的平台。牡丹江市利用兩種資源、兩個市場，在中俄毗鄰地區間，創建的跨境連鎖加工模式。主要有兩種形式：一是在中國境內園區生產半成品——低關稅出口——境外合作區組裝成品，以俄羅斯製造的名義進入俄方及國際市場。

龍江森工推兩大特色產業

【本報記者焦紅瑞、張春寧報道】「龍江森工希望在生態旅遊、綠色特色產業兩大領域與香港各界實現深入合作。」黑龍江省森林工業總局局長魏殿生在昨日舉行的龍江森工香港招商會上，力推該局最具投資潛力的優質資源，與港企代表分享合作商機，願與港澳各界朋友攜手並肩、共謀發展。

魏殿生說，黑龍江森工是全國最大的國有重點林區 and 森林工業基地，擁有完善的林業生態體系、發達的林業產業體系、繁榮的生態文化體系。

經營總面積1009.8萬公頃，有林地面積853.2萬公頃，活立木總蓄積8.17億立方米。森工的生態旅遊資源，美在



▲圖為牡丹江市長林寬海在推介牡丹江商機，尋求與港合作 付彥華攝

二是針對俄羅斯限制木材等原材料直接出口政策，在境外合作區進行初加工或生產半成品——低關稅進口——中國境內園區進行精深加工，再銷售到國內、國際以及反銷俄羅斯市場。這一模式的創新，既將中方成熟的生產技術和相對低廉的勞動力與俄方豐富的資源和廣闊的消費市場相結合，又能合理規避關稅，有效降低生產成本和市場風險。

龍江森工推兩大特色產業

最奇妙的山水旅遊、最時尚的休閒旅遊、最具魅力的冰雪旅遊。

在綠色特色產業領域，他介紹稱，把培育規模基地、壯大龍頭企業作為綠色產業發展的重點，形成了一批林下經濟、種植養殖、森林食品、北藥等綠色特色產業。同時，重點規劃和打造原生態、安全食品、保健產品和北藥加工基地。

到「十二五」期末，要把龍江森工打造成重要的森林食品基地，實現森林食品產業值50.7億元人民幣，年均增長15.2%，食用菌栽培達到20億袋，建成國家級綠色食品基地，在全國叫響天然、生態、綠色和有機品牌。