

深圳前海灣保稅港區的保宏公司倉庫中，工人正在對手機進行最後的質量檢測，隨後還負責打包，報關清關，再發送給境外採購商。公司負責人表示，隨着保稅區政策優化，許多客戶都把香港倉庫轉到內地。這家由港資與內地企業組建的電子商務公司，針對進出口貿易新需求，打造了集物流、報關、支付、品牌代運營等於一體的B2B跨境電商綜合服務平台。記者採訪到的其他業內人士亦深有體會，與其和內地同行競爭，不如立足成熟的國際化經驗，藉着「一帶一路」的契機，服務中企「走出去」的新格局。

大公報粵港澳大灣區報道組

# 藉「一帶一路」契機 主動服務大灣區 港外貿法律優勢不用則褪色



▲華商林李黎律師事務所主任合夥人舒衛東認為，港律師能更好地服務中企出海  
記者熊君慧攝



▲保宏公司工作人員正在檢測將要出口的手機  
記者熊君慧攝

## 前海聯港辦商學院 培訓國際商務專才

與香港毗鄰的前海深港現代服務業合作區，在攜手香港專業服務共同走向「一帶一路」方面已經做了不少嘗試。前海香港商會聯合兩地資源，共同打造以服務「一帶一路」為主的國際商學院，為企業提供專業而實用的全球營商信息及商務培訓服務。課程包括國際商務培訓服務，國際財務培訓服務，知識產權培訓服務等，涵蓋投資設廠、市場策略、產品營銷、稅務籌劃、商標專利等內容。

前海香港商會秘書長王壽群表示，前海側重發展現代服務業，商會的會員中專業服務機構很多，如瑞豐德永、普華永道，在「一帶一路」沿線國家已有許多成功案例。商會希望借由前海作為國際培訓中心，打造連通內地和香港的重要平台，依託香港，服務內地，走向海外。

### 制度樹權威 企業才走得穩

她認為，隨着越來越多的中小企業走出國門，選擇深圳和香港的中小型律所會越來越多。香港有1000多個海外律師，具有多國執業牌照，對國際事務很了解，能夠很好地發揮作用。

記者注意到，在前海公布的上半年70多項創新成果中，有20多項是法制建設。王壽群指出，經濟越發達，法律越有話語權。在「一帶一路」經貿合作中，中國的相關制度也要樹立權威性和影響力，企業在海外的發展才能長久。「可以通過雙邊協議、多邊協議，在經濟合作區適用中國的法律，雙方共同制定規則，逐步使中國的規則影響當地，我們希望前海能摸索出這樣的經驗。」王壽群說。



▲前海灣保稅港區跨境電商示範產業園  
記者李望賢攝

### 港專業優勢何處使力

#### 物流貿易

例1：南沙駿德酒業（廣東）公司運用經香港輸往內地葡萄酒通關徵稅便利措施管理系統，實現監管互認和貨物快速驗放

2016年  
貨值  
551萬人民幣

2017年1-6月  
貨值  
1011萬人民幣

例2：南沙利用香港機場航空物流優勢，結合南沙港區吸納腹地貨源，啟動粵港跨境貨棧通關模式，實現「雙向」跨境電商業務加快發展

2016年  
貨值  
1400萬美元

2017年1-6月  
貨值  
2167萬美元

#### 法律服務

例1：前海法院適用香港法集中管轄深圳市涉外、涉港澳台商事案件，回應了「一帶一路」建設中商事主體的普遍需求

截至今年6月，審理涉港案件2198件，審理涉廣東自貿區約54%的案件，審結涉外商事案件時間縮短近50%；粵港澳合作的訴調對接中心調解成功率達64%，其中香港調解員成功調解案件105件

例2：今年5月，前海「一帶一路」法律服務聯合會收到成立批覆，聯合全球華語律師為中企在「一帶一路」國家投資貿易提供國際化法律服務

截至8月底，聯合會已聯絡近50個國家、70餘個地區的1000餘名華語律師，已為數十家企業牽線搭橋推薦華語律師



▲前海法院法官（左）在審理案件時與港陪審員（右）交流意見  
新華社



▲香港機場頻密的國際班次仍是南沙進出口企業物流首選  
資料圖片

保宏通過提供一站式支付與通關物流服務，結合香港航運中心分撥這一渠道，將珠三角的電子產品送往「一帶一路」沿線國家。在跨境結算方面，通過香港銀行支付系統交易的國際接受度更高，因此保宏和港資銀行也保持着密切合作。保宏負責人介紹，通過他們的牽線搭橋，有一些出口產品如今在印度、南非等國家佔據了當地極大的市場份額。

中國人民大學經濟學院孫久文表示，粵港澳大灣區世界級城市群的重要方向是面向國際，在全世界配置資源以解決經濟發展的資源環境問題為主要方向。大灣區城市群在國家「一帶一路」戰略中應該起到帶頭作用。其中，香港的優勢在金融、法律、貿易、商務服務等專業服務領域，可以瞄準大灣區其他地區發展需求，為這些地區走向國際化經濟服務。

### 國際律所早已耕耘內地

以法律服務為例，香港與內地聯手，幫助中企走出去已有成功案例。華商林李

黎律師事務所是中國第一家香港與內地聯營律師事務所，今年為深圳市投資控股有限公司在美國洛杉磯投資創新中心提供了全方位法律服務，得到高度認可。事務所主任合夥人舒衛東認為，中國國際化程度最高的專業服務業就在香港，應該把「一帶一路」元素用得更多，讓香港背靠祖國把業務做得更好。

同時，舒衛東指出，在中國愈加開放的市場環境中，港律師實際上和國際同行處於同一起跑線，甚至落後一步。「30年前，隨着改革開放，中企有了國際客戶，這些客戶也將國際律師帶到了中國。但香港律所並沒有跟國際律所同步進入內地，反而滯後，這也導致內地企業對香港律師的認知度並不高。」

### 需跟上內地「高鐵速度」

粵港聯營律所3年前才成立，而一些國際大律所在內地已扎根二三十年。舒衛東坦言，央企是中企往外走的主力軍，但事實是，「他們的法律數據庫裏，絕大部

## 南沙自貿服務中心推動「走出去」

繼中國貿促會（天津）自由貿易試驗區服務中心設立後，中國貿促會日前在廣東省正式設立了第一個自貿區服務中心——中國貿促會（廣東）自由貿易試驗區南沙服務中心，為區內企業了解掌握國際規則與慣例，幫助企業引進來、走出去、開展國際化經營，並有效參與「一帶一路」沿線國家經貿活動提供支援。

「隨着「一帶一路」建設深入推進，大珠三角企業「走出去」需求不斷增加，自貿試驗區服務中心大有作為。」中國貿促會副會長盧鵬起表示，通過設立綜合性服務機構——中國貿促會自由貿易試驗區服務中心的方式，將貿促會系統的各項業

務和資源優化整合，向自貿區導入、延伸，將為地方政府和區內企業提供支持與服務，為建立與大國地位相適應的自由貿易新模式提供助力。

廣東省政府黨組成員陳雲賢也表示，廣東將全力支持貿促會在當地開展貿易投資促進和商事法律服務等活動，組織本地企業參與多雙邊工商合作機制建設等。

目前，中國貿促會貿易推廣交流中心已在南沙成立了實體落地，並將牽頭負責貿促會南沙自貿服務中心的日常組織工作。下一步，中國貿促會將以成立南沙服務中心為契機，探索貿促會系統深度參與自貿試驗區建設的新方式新內容新模式。



▲珠三角電子產品出口「一帶一路」國家日益增多  
記者張琰清攝

## 創投青睞「一帶一路」概念項目

對於北上創業的港青來說，國家「一帶一路」倡議的實施，也帶動了他們走向新的市場，而粵港澳大灣區，則是他們立足的支點。

80後香港青年李英豪，2011年第三次創業，成立了被譽為中國版「Square」的錢方好近，為城市商圈內的線下中小商戶提供移動支付解決方案。目前包括NIKE、LV等大品牌在內的2000多家商戶都是錢方好近的服務對象。李英豪表示，除了香港，錢方好近已佔有日本市場，正在計劃進入馬來西亞、越南、柬埔寨、泰國、

印度尼西亞等國家。

### 港青計劃拓東南亞市場

他指，要打通「一帶一路」等海外市場，香港是一個不可或缺的環節，但香港研發人才欠缺，因而希望在南沙籌建海外總部。「因為南沙擁有諸多優惠政策之餘，地理位置優越，交通包括鐵路公路都修好以後，往來香港更方便。另外，南沙的生活成本較低，對人才也有吸引力。」

「一帶一路」概念的創業項目，也得到了不少深港投資者的青睞。香港天使投

資基金會在深圳設立孵化基地時，首先引入的就是兩個「一帶一路」概念項目。一個是「Connective.HK」，專門針對初創企業在進行項目路演、投資者融資談判等活動時，提供即時翻譯。另一個「Statigator」，則集合港中大、理大及公開大學的師生團隊，專注為創業者在產品推出市場前，提供商業統計及數據分析等。基金會聯合創始人兼主席沈偉銘表示，看中的正是「一帶一路」巨大市場。基金會亦會幫助創業團隊重新梳理商業模式，塑造一個能快速打入市場的產品。



▲錢方好近創始人兼CEO李英豪希望可以在南沙設海外總部  
記者黃寶儀攝