融

主席, 圖為陳紅天在同心俱樂部大會上發言

▼陳紅天還有一個令人矚目的社會身份──深圳同心俱樂部

▼粤港澳大灣區生機勃勃。圖為深港相連的深圳河

改革開放四十年,港商是最先響應國家政策的號召,到內地投資和參 與建設的先行者,對內地制度改革起了很大的推動作用。全國政協委員、 香港太平紳士陳紅天接受大公報記者專訪時表示,香港為內地改革開放輸 送了資本、人才、知識,到今天仍然是連接內地與國際的「超級聯繫人」 。國家進一步改革開放,香港不能缺席,應積極融入粤港澳大灣區,攜手 參與「一帶一路|建設,助推國家發展,帶動自身騰飛。



改革開放40年 ❷ 港商拚搏

大公報記者 熊君慧

港商是改革開放的堅定支持者。陳紅天表示 ,內地有龐大的商機,有十三億人口的廣闊市場 。港商在內地的投資,代表的不只是資本向利益 的湧動,也代表了對中央政府敞開胸懷、對外開

助力中國成「世界工廠

在陳紅天看來,中國成爲「世界工廠」,港 商功不可沒。從1979年到1999年的二十年間,大 多數港商在內地的經濟活動圍繞貿易和辦廠,處 於「三來一補」階段,雖然「兩頭在外」(原材 料和產品在外),但港商的經營理念對內地的經 濟發展起到了很大影響。1999年之後,港資來料 加工廠逐漸轉變爲獨資和合資企業,在內地採購 原料,部分產品內銷。借此機會,部分港企升級 改造,成長爲內地行業的優秀企業

四十年間,港商「聯繫人」角色也經歷了蛻 變。陳紅天認爲,港商從早期接訂單到內地生產 ,到全面引進技術、設備、資金乃至人才,同時 由單向輸入變爲雙向交流,即內地的人才、資金 和技術亦可以通過香港走向海外。「內地、香港 和海外市場三方各取所需,才可稱之爲交流。」 他說:「港商這個中間人角色不斷升級,也是港 商對改革開放貢獻的升級。」

不畏困難 轉型直面挑戰

回顧國家四十年發展之路,一向敢言著稱的 陳紅天表示,內地早期處於發展「窗口期」,有

些部門運作不規範,出現問題在所難免。1990年 , 陳紅天在香港創辦祥祺集團, 後以香港、深圳 爲雙總部。九十年代初期,祥祺集團在內地投資 五家製衣廠,後轉做房地產投資。他介紹,集團 曾出資1.8億元人民幣(相當於現在的40億元) 投資購入一個國有房地產項目,分銷出售,成爲 深圳第一批房地產企業。之後,逐步退出項目開 發,轉做財務投資

「房地產項目由施工單位施工,政府部門監 理,我們只是投資人,工程出現質量問題後,我 們作爲投資人卻被推到媒體和公衆前面,受到很 多不公平待遇。」陳紅天坦言,社會上很多人戴 「有色眼鏡」看待房地產商,作爲企業家不想惹 麻煩,於是轉型投資。如今,祥祺主要着眼於全



▲虎門二橋工程建設進入到主樑架設階段,為 2019年上半年建成通車打下基礎



中通社

▲粤港澳大灣區樓盤吸引香港投資者。圖 為廣東珠海一個房地產項目的工作人員向 香港市民介紹該樓盤的區位優勢 中新社

球核心都市經濟圈優質經營性物業、資本市場優 質企業股權和金融資產的投資併購,形成「投

呼籲檢討《勞動合同法》

資+運營」的雙輪驅動模式

陳紅天長期在內地投資發展,他認爲,一方 面,港商期待內地營商環境盡快跟國際接軌;另 一方面,歐洲國家高福利高稅收的政策不符合當 前中國國情,不可「拿來主義」。他舉例,《勞 動合同法》施行至今已經十年,一直爭議不斷。 這十年恰恰是中國經濟社會轉型的十年,勞動爭 議案件居高不下,勞動關係矛盾已進入凸顯期和 多發期,勞動者的利益訴求也逐漸多元化,幾乎 每年都有不同情形的勞動法熱點事件出現

「《勞動合同法》由於過度保護勞動者利益 ,忽略了勞資關係最起碼的公平和平等關係。」 作爲全國政協委員,陳紅天多年來一直呼籲,《 勞動合同法》對企業的保護十分不足,降低了中 國勞動力市場靈活性,修改《勞動合同法》是非 常有必要的。

陳紅天以自己的企業爲例,祥祺集團在 2008年之前曾投資多個勞動密集型的項目, 2008年之後遭遇多次勞資糾紛,對於聘請員工 變得越來越謹慎,近些年陸續將酒店管理、 物業管理、大型旅遊項目等轉讓出去,原因 是「這些都需要聘請大量員工」,歸根到底 是勞動力市場不夠靈活、企業用工成本比較



▲陳紅天說,當年一場「西瓜夢」 ,讓他一輩子謹記「踏實勤奮」才 是成就事業之法寶

一場「西瓜夢」 成就踏實作風

作爲兩屆全國政協委員,陳 紅天低調,但「敢言」性格卻非 一般人可比。他不迷信權威,撰 文批評香港某知名經濟學家「中 國樓市泡沫是腐敗惹禍 | 的觀點 ,稱其「只懂財務不懂經濟學 」;他樂於認同張五常論述「 《勞動合同法》過於超前」 同時警示中國勿重蹈「日本八

十年代後期房地產經濟泡沫」

的覆轍

陳紅天說,當年一場「西 瓜夢」,讓他一輩子謹記「踏 實勤奮」才是成就事業之法寶 。上世紀八十年代的內地掀起 經商熱潮,當時陳紅天還是南 海縣一名服裝設計老師,月收 入42.5元,他聽說從湛江運西 瓜到廣州去賣利潤豐厚,就想 收購百噸西瓜來賣。在沒有找 到貨源、落實運輸、確定買家 的情况下,他在無數人的「口 頭認購」中完成了百噸西瓜的 「大生意」。

「西瓜未見一個,我卻 彷彿覺得已經富甲一方。」 他說。熱鬧之後,當意識到收 購無門、無法保管,這盤生意 根本無法實現時,他才發財夢 醒。一場「西瓜夢」,令他往 後無論經商還是參政,無不腳 踏實地,認真鑽研。

港商為改革開放貢獻力量

1990年,陳紅天從深圳投資 移民香港,穿梭粤港之間,見證 港商北上投資的榮光與背後辛勞 。2008年曾經爆發一批製造業港企 倒閉,甚至創始人辭世的消息,無 不令人扼腕。

陳紅天深知北上打拚的港商所承 受的壓力。「香港老闆大多踏實穩健 ,每天工作時間比工人還長,承受的 巨大壓力非外人所知。」他認爲,曾經 北上參與國家改革開放的港商不該被潰 忘。如今國家飛速發展,大量中資企業南 下香港尋找機會,爲港人提供了就業機會 。香港應該繼續調整定位,在未來中國改 革開放中,尋找與內地發展現實更新的契合 點,繼續爲中國改革開放貢獻一分力量。



▲粤港澳大灣區香港青年實習計劃六月初啓 動,逾300港生赴穗參與 中新社

席,陳紅天多次向粤港澳三地政府部門建

大灣區機遇多 呼籲港青北上

言獻策。他深刻感受到,大灣區資源整合 之後,將是全世界最有競爭力的灣區。隨 着港珠澳大橋、深中通道、虎門二橋、高 鐵香港段及蓮塘香園圍口岸等一系列基建 項目逐步落成,香港和大灣區其他城市之 間的地理和時間距離將大大縮短,香港人 的生活和事業發展空間將會有突破性的變

「作爲投資人,我已經在香港獲得了一 定成績,今後更是看好大灣區的機遇。香港 放眼到大灣區。 | 陳紅天建議,港人北上 不只選擇深圳,其他城市房價便宜,工 作機會亦很多,適合年輕人闖蕩。「我 們內地公司有很多百萬年薪的員工。 只要努力提高自己,用心工作,香 港年輕人很多機會。」

不過,他坦言,與早期高薪 聘請香港人不同,內地企業現 在只看個人能力不看身份, 「港人身份並不會加額外

内地城市發展快於香港

鄧小平說『摸着石頭過河』,1987年 提出的中國經濟建設分『三步走戰略 』如今基本實現,這就是國家制度優 越性的體現。 | 十多年來,隨着內地 政策不斷完善、經濟騰飛,而香港社 會分化嚴重,陳紅天看到香港在發展 中落後於內地之處。

以城市更新、舊城改造爲例,香 港政府做規劃、重建受掣肘頗多。相 反,內地儘管產權分散,卻往往能夠

利益服從社會利益 | 。

在企業用人方面,陳紅天也深刻 體會到,內地員工更爲進取。「二、 三十年前,很多香港人看不起上海和 深圳。|

他說,作爲一個香港企業,祥祺 集團在內地、香港以及歐洲都有公司 ,香港、深圳更是公司雙總部,「深 圳的員工給人感覺觀念更加進步、工 作更爲進取。|



受惠國家發展不忘回饋社會

與許多投資內地的港商一樣,陳紅天 在內地的發展遇到各種各樣前所未有的難 題,但「即使有損失,也沒改變我對國家 的感情,沒有放棄在內地的投資。」他說 ,我們這一代人憑藉香港的優勢,受惠於 國家的發展,所以應時刻不忘以己之力反 饋國家和社會。

連任同心俱樂部主席

陳紅天還有一個令人矚目的社會 身份——深圳同心俱樂部主席

2012年全國兩會期間,在深投資 的二十多位全國政協委員和全 國人大代表,共同倡議發起成 立「深圳市同心俱樂部」,以 實際行動踐行「同心」思想, 爲深圳的改革發展做出應有的 貢獻。如今,深圳市同心俱樂 部百分之七十成員是香港工商 界知名人士,百餘名成員中有 全國人大代表和全國政協委員

同心俱樂部創立之初,陳紅天當選爲 第一屆主席,並於2016年連任至今。俱樂 部成員陣容豪華,吸引了包括騰訊董事會 主席馬化騰、康美藥業董事會主席馬興田 、比亞迪董事會主席王傳福、順豐速遞總 裁王衛、寶能集團董事長姚振華、京基集 團董事長陳華等。同心俱樂部也被稱爲濃 縮版的「全國工商聯」。

陳紅天表示,同心俱樂部的成員

,幾乎八成是香港居民或者是華僑 ,而且大部分在內地做生意,反 過來又在香港投資,這個過程 本來就是讓兩地經濟緊密交流 的一個紐帶,所以對深港兩地 的交流起到了非常積極的作用 。他坦言:「希望幫助會員解 決在內地投資遇到的困難,維 護大家北上投資的熱情外,還

希望能夠增進深港兩地企業家



▲騰訊董事會主席兼 首席執行官馬化騰也 是深圳同心俱樂部成 員之一 的了解,大家共同發展。」

