

宏利打造專屬平台 助力IANG人才事業發展

現今港人十分重視自己和家人在健康、醫療和退休生活等各方面的保障。財政司司長陳茂波較早前在一個有關保險業發展的論壇中提及到，去年全港個人人壽保單數目超過1,300萬份，加上粵港澳大灣區及「一帶一路」迅速發展，為本港保險業務帶來龐大的發展機遇，保險業已成為香港金融行業的重要一環。

現時，保險業務約佔香港GDP的3.7%，保費總額約為4,896億港元，按年增長9.1%；於2018年，香港向內地訪客發出的新造保單保費約共508億港元。

宏利（Manulife）乃香港最具規模的保險公司之一。於1887年在加拿大成立至今，業務已擴展至多個市場，其中包括上海及香港，管理資產總值超過11,000億加元（約65,000億港元）（截至2019年3月31日）。於1999年，宏利並分別在多倫多、紐約、香港及菲律賓的證券交易所上市。宏利香港更是唯一一間獲香港證監會發牌，在香港從事資產管理活動的香港保險公司。

宏利香港首席經銷總監黎偉倫（Lawrence Nutting）表示，宏利立足香港已逾一個世紀。一直以來，致力為客戶提供多元化的理財和保險產品及服務，品牌卓越，財務實力雄厚。現時，宏利客戶人數約220萬，代理人數目約8,900人。於2018年，公司新造業務價值便錄得33億港元，財富與資產管理總流入高達329億港元，並繼續成為全港最大強積金計劃保薦人，在強積金市場擁有最大市場佔有率。

市場廣闊 潛力無限

近年，中國內地經濟發展造就了一批高淨值客戶，以及龐大的中產家庭，他們非常重視自己及家人的財富管理及規劃。而香港保險公司的雄厚實力，以及多元化的產品和服務，正好提供一個優越的金融平台，讓內地客戶同樣享有切合需要的卓越產品和服務。香港保險業監管局表示，在粵港澳大灣區規劃綱要的支持下，香港正探索如何在大灣區內落實「保險通」，為香港保險業帶來龐大的商機。

黎偉倫稱，為配合公司業務發展，宏利現正廣納優秀人才，投身理財及保險行業，預計顧問團隊人數於今年內顯著增長。從內地來港發展的優秀「港漂」，亦會是宏利香港重點吸納的對象。黎偉倫認為，內地來港留學的畢業生擁有內地背景，同時了解香港的生活文化，將會是宏利最好的人才庫。

發揮潛能 實現理想

有見及此，宏利現正推出「C.E.O.宏飛計劃」Manulife IANG Talents Program（簡稱M.I.T.），通過「非本地畢業生留港／回港就業安排」（IANG）引進人才，為有志成為傑出領袖的IANG專才提供廣闊的事業發展平台。黎偉倫認為，計劃將有助宏利廣納賢才，注入發展動力。

計劃除了提供全面的專業培訓、優越的獎勵計劃和晉升階梯外，更特設市場獨有的一對一企業行銷導師，為畢業生提供全方位貼身指導，協助他們快速躋身百萬圓桌會（MDRT）會員行列，成為行業精英，達致自己的事業和人生目標。港漂不單可以開拓屬於自己的事業，實踐創業之路，更可獲得理想的收入及回報。

黎偉倫特別強調，即使剛畢業的新人入行，也毋須擔心起步艱難。宏利將會按照新人的學歷及表現，特別發放每月津貼，金額最高達每月三萬港元。此外，宏利財富管理經理的晉升路徑清楚明確，從財富管理經理至行政區域總監，一步一階梯，有能者居之，打破傳統論資排輩的晉升規範。

對大部分港漂而言，香港擁有世界級的高等學府和專業研究水平；工作上，香港擁有國際化的工作環境，良好的薪酬待遇，以及全面的發展機會；地理位置上，香港跟內地緊密相連，尤其在大灣區發展規劃出爐，高鐵及港珠澳大橋開通以後，往返兩地方便快捷；制度上，香港擁有完善的法律及企業制度……港漂畢業後，都會積極在港尋求更廣闊的發展空間。對有志留港發展的港漂而言，宏利「C.E.O.宏飛計劃」是一個非常吸引的事業選擇。

*強積金市場佔有率，乃按計劃保薦人的強積金管理資產及現金淨流入計算。資料來源：截至2019年3月31日的《Mercer強積金市場佔有率報告》第5頁之報表。



◀宏利香港副總裁兼香港區首席業務總監周嘉賢（前排左六）與多位區域總監為「C.E.O.宏飛計劃」進行啓動禮



◀宏利香港首席經銷總監黎偉倫表示，宏利現正廣納優秀人才，投身理財及保險行業，預計顧問團隊人數於今年內顯著增長

C.E.O.宏飛計劃



快速晉升路徑



- 專業培訓及指導
 1. 特設5天普通話理財策劃課程
 2. 提供C.E.O.計劃的技巧提升課程、高級財富管理專題和一系列特設專業講座、工作坊、客戶講座或活動。
 3. 專業企業行銷導師一對一指導
- 榮譽嘉許
表現傑出的財富管理經理將接受著名財經雜誌專訪，參加不同海外會議及獲頒獎賞以示嘉許。
- 每月精選活動
定期舉辦各種類型活動，包括香港特色活動、專題講座、工作坊等，讓你全方位體驗本地文化，更深入的了解香港、融入宏利。
- 專屬高端商務中心（預計於2020年初啓用）
於九龍商業核心地段設立高端商務中心，讓財富管理經理於高端舒適的環境接待客戶、舉辦會議或活動。

- 「C.E.O.宏飛計劃」亮點：
- 職稱：財富管理經理（Wealth Management Manager）
 - 入職要求：持學士學位或以上；並以「非本地畢業生留港/回港就業計劃（IANG）」身份來港。
 - 每月津貼：為期12個月，根據學歷程度分發，每月津貼最高可達HK\$30,000
- | 學歷程度 | 每月津貼最高達（港幣） |
|------|-------------|
| 學士 | \$20,000 |
| 碩士 | \$25,000 |
| 博士 | \$30,000 |
- 特別業績表現獎金（Special Performance Bonus）：按照首兩年的業績規定及要求，總獎金最高可達HK\$600,000
 - 快速晉升路徑：清晰的晉升階梯，可助你發揮潛能，實現個人事業目標。

歷史悠久國際企業 業績亮眼實力雄厚

通過宏利人壽保險（國際）有限公司、宏利資產管理（香港）有限公司及宏利公積金信託有限公司共三家全資附屬公司，可根據客戶人生不同階段的保險需要，提供周全的個人及團體人壽與醫療保險、強制性公積金及職業退休計劃、互惠基金及財富管理計劃。

- 宏利業績表現出色：
- 客戶人數：2,200,000
 - 理財顧問人數：8,831
 - 2018年全年業績表現強勁：
 - 核心盈利達46億港元，較2017年增長25%
 - 年度化保費等值銷售額錄得51億港元，較2017年增長11%
 - 新造業務價值錄得33億港元，較2017年增長21%
 - 財富與資產管理總流入達329億港元，較2017年增長9%



▲宏利2019百萬圓桌會（MDRT）合資格會員人數接近1,200人