

挖掘疫市新商機 助海外買家一條龍採購 港商逆境求存 變陣出口抗疫物資

新冠肺炎持續在全球大擴散，不少國家封城鎖國，大大打擊需求，許多海外買家要求延遲交貨，故付款期亦被推遲，但港商卻要支付供應商貨款及員工薪金，經營十分吃力。面對困局，從事鞋類出口的林廣德沒有坐以待斃，使出一招化危為機，把握海外抗疫物資極度短缺的機遇，迅即要求合作夥伴生產相關產品，又透過商會網絡採購物資，讓買家可一次過採購全部所需產品，故近期生意滔滔，單是口罩已賣逾百萬個，且訂單要輪候數月。

經營之道

大公報記者 李永青

林廣德接受大公報專訪時表示，由於疫情在全球大爆發，多國封關鎖國，又嚴格限制民眾外出，立即令消費大跌，海外零售商的庫存亦堆積如山，故大部分買家要求仍在生產中的產品全部要延遲交貨，直至另行通知。「咁搞好唔掂呀，好多產品已在生產中，買家一句話延期，又唔知延到幾時，咁批貨點算好？仲有延遲交貨等於推遲收錢，但仍要找供應商款項和員工薪金，對港商造成好大壓力。」

然而，塞翁失馬焉知非福，疫情令本業受到影響，但亦因此發掘出新商機。由於林廣德與商會朋友均與歐洲有生意往來，在詢問之下發現當地抗疫物資十分緊張，在了解對方的採購清單後，其合作夥伴立即將部分廠房改為生產口罩，並透過商會網絡到內地搜尋各項物資。「之前我和一些朋友成立了一間明晉香港有限公司，我和其他董事都擁有豐富分銷和出口到多個國家的豐富經驗，且認識很多內地供應商，所以我們有能力為買家提供一條龍採購服務，即只要找明晉便可買到全部產品，不用自己四出張羅。」

視察廠房保證達標合規

身為明晉董事的林廣德表示，該公司在東莞、迪拜及邁阿密有展示廳，亦在歐洲有代表，故目前採購抗疫產品的客戶，不局限於歐洲，不少亦在美國、中東及南美洲。

林廣德坦言，現時生意不絕，單是口罩已售出百多萬個，且口罩還不是最暢銷的產品，新冠肺炎試劑亦十分搶手，其他包括眼罩、醫療用手套、測體溫槍、保護衣、消毒劑等等，均出現求過於供的情況，問題在於難訂機位，故有些要排幾個月才能供應。

被問如何保證產品質素，他強調，該公司很多同事都是做廠出身，部分對抗疫產品亦很在行，且一定會派員視察廠房，並要求對方必須有符合不同國家的合格生產認證，且該公司亦會將產品送到化驗所檢測，保證產品達歐盟、美國等標準。另有商會人士表示，雖然內地有不少公司生產抗疫產品，但並非每間都取得資質，包括中國國家藥監局和歐盟CE認證，若非內行人士，說不定會購入一些違規出口的情況，最終得不償失。

推銷內地抗疫產品縮三贏

林廣德承認，抗疫物資是一盤商機巨大的生意，吸引愈來愈多人加入，但該公司有其自身優勢。「我和合作夥伴一向都有做歐美生意，與這些買家建立了深厚的關係，我們好明白對方要求，對方亦對我們很信任。當然，現時流行網購，外國買家可以直接與供應商採購，但沒有合作基礎，很難建立信任，因對方根本不知你的背景和能力，所以很多人寧願找我們，加上港商一向商譽良好及服務穩妥，海外買家特別有信心。」

談及疫情過後，如何保持生意。林廣德認為，經過這次合作後，港商與歐美、中東及南美洲等客戶關係更加緊密，這些客戶日後有任何採購都會優先考慮明晉及其他香港公司，況且海外客戶用過內地抗疫產品滿意後，將來必會繼續購買，這樣生意便可做下去。

再者，內地有很多外國仍不認識的優質產品，將來亦可透過這個渠道出口，同時歐美、中東及南美亦有不少好產品，亦可透過港商打入內地，這對內地、香港及外商而言，絕對是一個三贏做法。



林廣德分享經營心得

- 疫情令原本主業受到影響，為此而發掘出新商機
- 歐洲抗疫物資十分緊張，遂將部分廠房改為生產口罩，並到內地搜尋各項物資
- 採購抗疫產品的客戶，不局限於歐洲，還包括美國、中東及南美洲
- 口罩不是最暢銷的產品，肺炎試劑、眼罩、醫療用手套、測體溫槍等物資，均求過於供
- 抗疫產品均送往化驗所檢測，保證達歐盟、美國等標準

大公報製表

◀ 疫情肆虐下，從事鞋類出口的林廣德也逆境求變，向海外買家推銷抗疫物資

口罩工業暢旺 成代理商有錢景

新聞分析 李永青

新冠肺炎全球大爆發，歐美等國消費銳減，買家不是要求延遲交貨，便是索性取消訂單，令許多香港出口商面臨困境，因為產品已在生產中，不論買家何時才收貨，港商都要支付供應商款項及員工薪酬，令相當多港商背上沉重財政壓力，若疫情再拖多三幾個月，或有不少港商「捱唔住」。面對逆境，港商應靈活走位，例如海外抗疫物資短缺，可考慮轉為生產口罩等應急產品，或可另創財路。

事實上，面對一般產品出口欠佳及疫情擴大，近內地已有很多工廠迅速轉為生產口罩，更有公司在短短十多天內，建立多條生產線，以應對龐大的需求。當然，未必每個港商都有條件轉為生產相關物資，但不少港商與海外企業關係良好，可擔當採購商角色，為外國買家採購符合當地標準的物資，並負責品質監管。

在疫情過後，若相關產品在海外受到歡迎，港商更可爭取成為海外代理商，成為本業以外的另一新業務。



▲ 歐美疫情加劇，令防疫產品需求甚殷 美聯社

多參與商會活動 為成功播下種子

【大公報訊】面對來勢洶洶的疫情，重創不少出口商家的生意，但明晉香港董事林廣德卻相信危中有機，於是把握抗疫物資的商機，成功另闢財路。他建議，港商應多參與不同商會活動，這既可以了解更多資訊，也可廣結人緣，為將來的成功播下種子。

商會人士表示，參加各類商會或社

團，可認識來自不同行業的企業朋友，是拓展人脈的好方法。同時，港府及內地政府與不少商會保持良好關係，更視這些商會為諮詢對象，以致商會可獲得較多及全面的資訊，令商會會員可獲先機。

再者，在參加不同商會活動時，相關會員亦基本介紹本身業務及未來大計

，有興趣的朋友自然會主動找上門。以林廣德做抗疫產品為例，靠其一個人肯定不能包羅全部產品，但他參與的商會，有很多來自不同行業人士，故能一呼百應，實行有錢一起賺。因此，港商可善用這段較為空閒的時間，多參加商會、貿發局、生產力局的活動，說不定有意外收穫。

金發局倡個人壽險享扣稅

【大公報訊】金發局發表《保障香港未來——提升及發展香港保險業的稅務建議》的報告，報告建議向保險業界及投保人提供更多稅務優惠，如將現行稅率減半，以提升香港保險業界的競爭力及鼓勵市民可透過保險在風險和意外中保障自身的健康。

金發局董事會成員黃子遜表示，去年政府推出稅務優惠已令港人準備退休意識加強，建議相關部門應不時檢討稅務優惠限額，以確保其在時日演變時保持一定吸引力。

報告就保險企業以及個人的稅務提出建議，包括將現行優惠稅率，例如稅率減半的適用範圍延伸至更多類別的一般保險業務。同時為香港發展成為再保險和保險經紀業務的樞紐，建議將再保險稅務優惠擴展至直接保險公司的再保

險業務，為香港保險經紀公司和再保險經紀公司提供稅率減半優惠。

另外，為了將投資業務拉回香港，建議為保險基金的固定收入及債券投資所獲取的利息收入提供稅務寬免，如香港保險公司的保險基金資產於香港進行管理，則其投資收益可獲稅務寬免。亦建議解決現時母公司或區域總部設於本港的保險集團，若於香港管理其海外公司資產時所衍生的不利稅項問題，以及為按監管機構所要求的法定準備金的新增撥備提供稅務扣減。

至於個人稅務建議，金發局建議除現有的合資格自願醫保計劃（VHIS）產品外，可以為更廣泛的醫療或危疾和壽險保障產品的保費提供個別人士扣稅額。而買入合資格退休產品的人士，亦可獲得扣稅。同時，分銷合資格保險和

退休產品的保險代理，他們的佣金收入亦可獲得稅率減半優惠，為保險公司承保合資格保險和退休產品亦可獲稅率減半優惠。

港人準備退休意識加強

黃子遜表示，去年政府推出稅務優惠已令港人準備退休意識加強，令相關產品銷售上升，數據亦顯示本地客保險需求仍然強勁，加上保監局放寬銷售限制，有利減低對業界影響。

早前有傳保監局向業界進一步審查其償付能力。金發局表示，該次為監管機構第三度巡查保險公司償付水平，以確保業界資本有足夠能力應付兌付風險，完成後保監局料會在短期內推出新框架，有助保險公司更長遠並健康發展。

金發局建議重點

- 1 將現行優惠稅率（例如稅率減半）的適用範圍延伸至更多類別的一般保險業務，包括財產損壞、責任保險、金錢損失及貿易信用等
- 2 為香港保險經紀公司和再保險經紀公司提供優惠稅率，例如稅率減半
- 3 為保險基金的固定收入及債券投資所獲取的利息收入提供稅務寬免
- 4 除現有的合資格自願醫保計劃（VHIS）產品外，為更廣泛的醫療／危疾和壽險保障產品的保費提供個別人士扣稅
- 5 為合資格退休產品的自願性供款提供個別人士扣稅，以鼓勵個人退休儲蓄
- 6 為分銷合資格保險和退休產品的保險代理／經紀提供佣金收入優惠稅率（如稅率減半），以促進此類產品的分銷

大公報製表

TCL：首季銷量跌 工廠全面復工

【大公報訊】記者李潔儀報道：新冠肺炎疫情影響全球，TCL電子（01070）首席執行官王成在電話會議中表示，今年首季的銷量下跌，短期訂單亦將受到影響。

王成指出，集團旗下工廠基本已全面復工，暫無計劃調整全年銷售目標。他引述第三方預測，倘若疫情在5月底受控、商業活動陸續回復正常，配合中國及海外的銷售增長，相信下半年整體銷售有望反彈。

TCL電子去年推進「AI x IoT」戰略，重點發展智能電視、互聯網服務、智能家居和商用系統，並開拓智能物聯網領域，構建智能電視機的全生態圈。王成表示，目標今年來自互聯網服

務的收入超過11億元，其中，智能電視機全球激活用戶數超過5440萬戶。

另外，王成提到，集團正積極開拓新市場，例如印度、俄羅斯及日本，並提升墨西哥和越南廠房產能，同時在印度建設新廠房。

去年多賺1.2倍 派息10.6仙

TCL電子2019年全年多賺1.2倍，股東應佔溢利近22.8億港元，董事會建議派發末期息每股10.6港仙，上升13%。期內，集團營業額錄得467億元，按年增長3%。受惠優化產品結構，全年毛利率為17.4%，提升2.1個百分點。不過，TCL電子股價昨日向下，低見3.13元，收報3.2元，跌近6%。

平保斥21.8億入股鹽野義製藥

【大公報訊】中國平安（02318）宣布，與日本鹽野義製藥達成戰略合作協議。鹽野義製藥將向中國平安旗下平安人壽出售庫存股635.6萬股，交易總額為335.3億日圓（約合21.8億人民幣）。交易完成後，平安人壽合計持有鹽野義製藥2%的股份，成為鹽野義製藥第七大股東。是次交易由平安海外控股及旗下中國平安資產管理（香港）具體負責。

與此同時，雙方商議在中國香港成立合資公司，該合資公司計劃初期聚焦於中樞神經系統的新藥療法，將獲得鹽野義製藥旗下兩款新藥在亞洲地區（除

日本外）的獨家代理權。該合資公司還將開展新藥研發、製造及銷售等多方面業務。

中國平安表示，面對突發疫情、老齡化加劇等問題，社會醫療需求不斷增加，藥物創新研發仍是重要課題。經過長期積累，平安擁有堅實的客戶基礎、醫療科技能力和醫療健康服務平台。鹽野義製藥具備豐富的藥品研發製作經驗。本次合作將充分發揮雙方優勢，改進新藥研發模式和技術，構築以人工智能為基礎的藥品製造和品質管理體系，為民眾提供更豐富的醫藥產品和服務，進一步提升國民醫療健康水平。

► 金發局建議向保險業界及投保人提供更多稅務優惠，包括將現行優惠稅率，例如稅率減半的適用範圍延伸至更多類別的一般保險業務。同時為香港發展成為再保險和保險經紀業務的樞紐，建議將再保險稅務優惠擴展至直接保險公司的再保



資料圖片