

# 減薪打工仔：以前食飯講心情 而家講價錢

## 30幾蚊兩餸飯 白領疫境恩物

鋼琴教師甘小姐在深水埗的兩餸飯店內，點了涼瓜排骨和青菜，加一杯凍奶茶，付了32元便坐下，「疫情令學生少了三成，為節省開支，以往吃飯從不看價錢，現在也求便宜了。」在船務公司當文員、打扮斯文的球哥，平日食飯通常選擇60元左右的餐廳，但自三月起，一日兩餐都在兩餸飯店解決。

### 新聞故事

大公報記者 伍軒沛（文）何嘉駿（圖）



▲兩餸飯以家常菜為主



▲鋼琴老師甘小姐（白衣）為慳錢成為兩餸飯新顧客。飯店老闆莫叔疫下回饋街坊，不時在店內派發口罩

▲本以街坊生意為主的兩餸飯，以平靚正成功在疫情中逆流而上，多了年輕人和上班族幫襯

新冠肺炎疫情重創百業，失業率飆升至4.2%的九年高位，打工仔收入減少，為節省開支，不少人改到便宜又快捷的「兩餸飯」店解決飯餐。大公報記者早前一連兩日到港島及九龍多區食肆觀察，發現以「平、靚、快」作賣點、價錢不到40元有兩餸加飲品的兩餸飯店，用膳時間座無虛席，甚至有大排長龍的情況。

大公報記者觀察發現，顧客不少是年輕人和西裝筆挺的上班族。「下一位食咩啊？」店內員工左手拿勺、右手飯盒，不到40秒就完成打包，讓客人堂食或帶走。

球哥自三月起，一日兩餐都是光顧深水埗長沙灣道的兩餸飯店。他稱自農曆新年過後，疫情嚴峻，公司生意跌至去年同期的四成，他幸未被裁員，但要減薪20%，家中一對兒女尚在讀小學，又要供樓，開支龐大收入卻減少，唯有節衣縮食；過去光顧中高價餐廳，現在改為幫襯兩餸飯店。

### 業界料疫後生意將回升

「而家人工少咗，工作又不能安穩，我連煙都戒埋，慳得一蚊得一蚊。38蚊兩餸一湯，呢個時勢去邊度搵？一個月慳到兩千幾蚊，已經足夠維持減薪後生活。」他一邊吃着梅菜蒸鮑魚，一邊露出滿意的笑容說道。

鋼琴教師甘小姐原本有數十名學生，每月收入近兩萬元，但疫情爆發後學生人數劇減，收入少了三成。「現實唔到你唔低頭，以前食飯講心情，而家講價錢」，她說以往吃飯不怎麼看價錢，想吃什麼就吃什麼；但現在經濟不景，正好路過兩餸飯店，被價錢便宜的招牌吸引了，大份夾抵食，涼瓜排骨和青菜，加一杯凍奶茶只需32元，她成了兩餸飯店的新客戶。

薄利多銷經濟餐，生意在疫情下逆流而上，其他食肆是否也可仿效？經營茶餐廳近20年的李小姐認為不容易，「首先是定位，店舖開業時就是茶餐廳，突然變成或加入兩餸飯，會令客人覺得奇怪和不專業，失去特色，分分鐘適得其反，令客人流失」。

香港食品及飲品行業總會主席黃家和稱，觀察到疫情之下，便宜又快捷的兩餸飯店近來確實多了客人；但隨着疫情緩和，而且餐廳多數轉做外賣生意，其他食肆也有各式各樣的招式吸引客人。而政府的第二輪抗疫基金對餐飲業員工也有薪金補貼，相信疫情過去後，餐飲業生意會快速回到正常水平。



▲大公報記者直擊多區兩餸飯店，用膳時間座無虛席，甚至大排長龍

## 半價招待 派發口罩 食肆老闆：香港需要正能量



【大公報訊】記者伍軒沛報道：逆市好景的兩餸飯店，以往多做街坊生意，但疫情後多了不少「生面口」客人，當中有西裝筆挺的，也有剛出社會工作的年輕人。有店舖老闆決定不加價之餘，反而半價賣飯招待客人，「而家社會、經濟都不景氣，香港需要正能量，見到年輕人同老人家會加多兩啖飯餸畀佢哋，希望佢哋食得開心啲！」也有老闆選擇向街坊派發口罩物資，「見到大家又食又拎好開心，幾辛苦都值得。」

### 「賺少啲換大家開心，值得！」

在中環士他花利街，隱蔽巷子裏的「華記食店」，下午二時後以26元兩餸一飯一飲品接近半價招待食客，老闆華哥（圓圖）在悶熱擠迫的廚房裏，頂着大肚子炒菜，汗如雨下。

小小一間店舖開業23年，一到中午12時街坊們便紛紛到店捧場。疫情下建築工程放緩，華哥少了很多在附近工地上班的地盤工人顧客，但反而多了些年輕人來幫襯。「冇佢哋（街坊）支持就有我，而家經濟咁差，我想為香港帶來少少正能量，反正我都係自己做，賺少啲換大家開心，值得！」華哥邊說邊將熱騰騰的飯菜送到客人手中。

同樣發放正能量的，還有深水埗長沙灣道的兩餸飯店「眾發美食」，老闆莫叔選擇不時向街坊派發口罩。莫叔每天早上七時就到店裏打點，一直在廚房忙到晚上十時才下班，「暴亂之後又疫情，生意肯定唔好，但係有街坊生意，又多咗辦公室客人來幫襯，勉強生存到」。莫叔的飯餐價錢，一律是32元兩餸一湯，他還不時會在店內派口罩，「見到大家又食又拎好開心，幾辛苦都值得。」

香港三聯書店、商務印書館、中華書局、全港最大的網上書店超閱網SuperBookcity.com全線上架銷售。



香港文匯出版社

修例風波社評時評精選

# 真言·諍言

用理論，去揭示本質；  
用事實，去戳穿謊言；  
用理性，去傳遞真相；

用道義，去辨明是非；  
用仁愛，去護衛民本；  
用正氣，去凝聚人心。