

# 防疫眾生相：蜂擁產口罩 瘋狂搵快錢 搶罩搶機搶爛市 價起價落價失常

新冠疫情蔓延，令口罩成為全球「硬通貨」。以往銷路不暢的口罩機也搖身一變為「印鈔機」，一台台口罩機上「吐出」的一個個口罩，也彷彿變成一張張鈔票——起初是人民幣，後來是美元、歐元、英鎊……供求嚴重失衡的情況下，哄搶炒作乃至弄虛作假之風隨之而起。不過隨着內地疫情受控及市場監管收緊，口罩及口罩機行業正在發生巨變，各種悲喜劇輪番上演：有人快速收回成本，也有人虧損多達千萬人民幣；有人賺完人民幣賺外匯，有人已經倒閉破產……

大公報記者 賀鵬飛



▲工作人員在哈爾濱企業的生產車間調試口罩機  
1月19日 新華社

江蘇蘇州常熟市場監管局查獲該市虞山鎮關龍勞保用品廠生產的200萬隻假冒日本YOSHIDA醫用口罩。

1月31日

湖北省仙桃市市場監管局對該市依姪防護用品有限公司進行執法檢查，發現當事人未取得醫療器械生產許可證，銷售無廠名廠址、無產品質量合格證明的一次性醫用口罩29萬隻。

2月3日

湖北省荊門市市場監管局查獲該市眾普大藥房銷售的20萬隻標稱「飄安」牌一次性使用口罩為假冒產品。

2月14日

天津市市場監委會查處該市長江醫藥有限公司等銷售假冒「3M」口罩案。

嚴查假冒偽劣口罩

2月16日

湖南省瀏陽市市場監管局查獲無產品合格證明、生產廠名、廠址、中文標識的「三無」口罩共計83.05萬隻。



▲山東一家科技公司內，工人正在組裝口罩機  
中新社

## 有人風生水起 有人虧損千萬

由於趕上了內地口罩市場的火爆期，然後又順利取得一家大型口罩廠的N95口罩貨源，口罩經銷商張生今年真是賺完人民幣賺外匯，做得風生水起，但他的朋友老李卻沒那麼幸運。

老李是一位企業家，多年經營積累了可觀的財富。今年疫情爆發後，他的生意受到很大影響，眼見口罩市場火爆，他籌集到上億資金，押注口罩市場，並指望從中大發橫財。

老李從內地一家大型口罩廠訂購了大批KN95口罩，起初每批貨物都能快速轉手，但隨着內地疫情逐漸好轉，KN95口罩在內地市場已不像當初那樣受到歡迎，銷量隨之下滑。

此時，供貨商的產能也出現富餘，拖欠的現貨一次性交付給老李。但是國內銷售並不順利，老李只得打起了出口的主意。問題是，美

國政府對於中國生產的KN95口罩態度反覆無常，多次指責其性能不合格，並收緊進口政策。而老李的供貨商遲遲未能獲得美國FDA的口罩緊急使用授權，其他國家也找不到銷路，這批貨物始終無法順利出口。

「進價13元，現在賣15元人家都不要，為什麼呢？就是因為KN95出不了國，國內現在又

沒需求。」

老李的口罩只能在倉庫中堆積如山。所幸在朋友的鼎力幫助下，目前大部分口罩已經銷售給國內一些醫院，但售價只略高於成本價，扣除成本幾乎沒有利潤。

如果算上籌集資金所需支付的高額利息，再扣除中間商的佣金，以及倉庫租金和人工成本等，即使口罩最終能全部售完，老李這筆生意絕對是蝕到入肉。保守估計，虧損額將超過1000萬元！

療企內，正在清點口  
4月24日，在  
北京一家醫  
法新社工



外生產經營。還有一些大口罩廠在訂單超出自身產能的情況下，將部分訂單「分包」給其他小口罩廠，如此操作導致極易引起質量問題。

「疫情催生了一批賺快錢的企業，很瘋狂。」口罩機生產企業江蘇領拓智能科技總經理孫玉明坦言，很多企業盲目進入口罩市場，到處搶購口罩機。

為避免後期發生糾紛，領拓智能的銷售人員經常詢問前來購買口罩機的客戶是否擁有生產經營資質和原材料等等，並且提醒他們口罩市場也有風險，如果不熟悉市場最好不要涉足。「但是很多人根本聽不進，他說我有場地、有資金，利用起來賺點快錢。」孫玉明說。

### 低端產能嚴重過剩

不過隨着內地疫情逐漸受控，口罩需求量下降，市場已經出現變化。口罩經銷商張生表示，內地一次性醫用口罩和普通防護口罩產能已經嚴重過剩，競爭極其激烈，口罩廠都在打價格戰。

目前，一個一次性醫用口罩的出廠價一般在1.2-1.5元（人民幣，下同）。其中，熔噴布成本為0.5元左右，加上裏外兩層無紡布和耳帶、鼻樑條的成本後，就要0.8元左右，再加上人工成

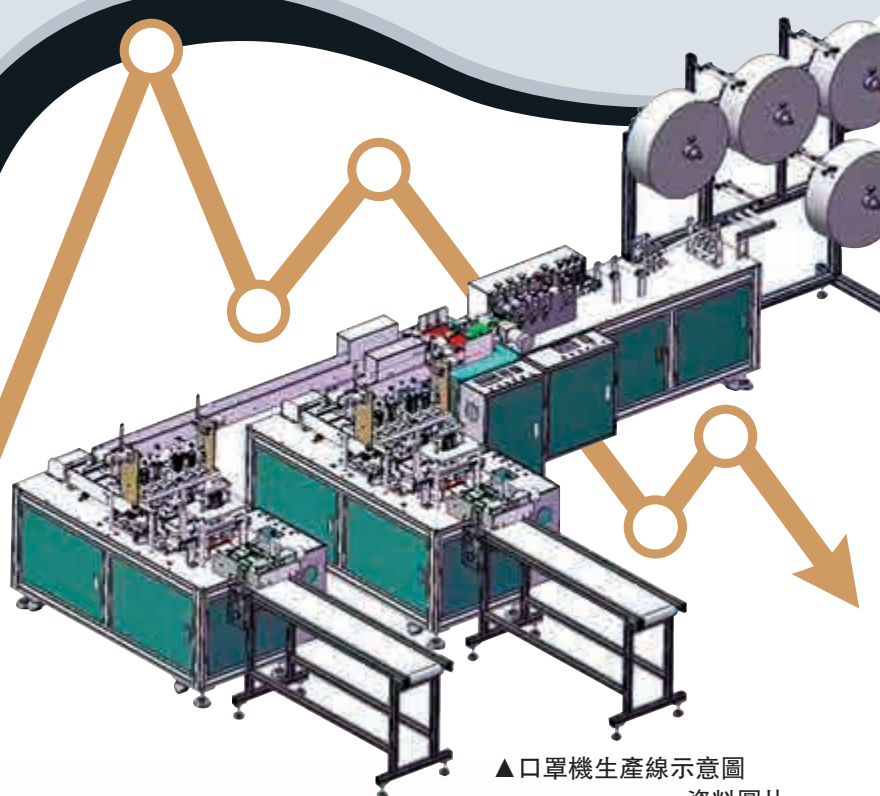
本、機器損耗、水電、房租等等，很多口罩廠和經銷商的利潤已經非常微薄。

但N95/KN95和N99/KN99等規格的高端口罩產能仍然不足。張生透露，雖然現在內地市場N95/KN95及以上級別的口罩需求也已下滑，但國際市場嚴重供不應求，價格和利潤仍非常可觀。

據悉，內地一家獲得美國FDA緊急使用授權（EUA）的大型口罩廠，其N95口罩在中國的現貨交易價為40元，加上中間商的中介費為43元，再經過中國和美國其他中間商的層層炒作後，運抵美國市場的批發價高達12美元左右，零售價甚至超過30美元，折合人民幣200多元！

暴利誘惑之下，以次充好、偽造資質等情況屢見不鮮，甚至形成一條灰色產業鏈。張生說，目前市場上有人大量收購沒有商標、沒有外包裝的「白板」口罩（即沒有加印商標的口罩成品），價格越低越好，收購回來後再胡亂印上N95/KN95等認證，甚至直接仿冒知名品牌口罩，然後進入國內外市場。

不過隨着國內外監管機構加強監管和查處力度，絕大部分口罩廠的出口之路被封死。張生表示，目前已有一些低端口罩廠關門大吉，而更大的破產倒閉潮還在後面。



▲口罩機生產線示意圖  
資料圖片

### 醫用口罩 層層轉賣謀暴利

（貨幣單位：人民幣）

獲得美國FDA授權的N95口罩

- 1 中國現貨交易價 40元
- 2 中間商A 加價
- 3 運抵美國
- 4 中間商B 加價
- 5 美國市場批發價 約85元
- 6 零售價 超200元

大公報整理

## 口罩機粗製濫造 調試員收費飆升

在低端口罩產能過剩的情況下，口罩機生產廠商也將面臨殘酷的市場洗牌。業內人士估計，一大批企業可能很快就會慘遭淘汰。

在前期嚴重供不應求的情況下，口罩機也遭到市場瘋狂炒作，價格從十幾萬元炒到上百萬元，KN95全自動口罩機的價格甚至被炒到200萬元。

在當地政府的提議和協調下，原本從事自動化和機器人研發生產的江蘇領拓智能科技有限公司，從2月15日開始研發新型口罩機，不到一個月即成功產出N95全自動口罩切片機、全自動兒童口罩機（一次性）等多款產品。領拓智能總經理孫玉明表示，實際上公司的口罩機出廠價一直比較平穩，在疫情最緊張時也沒有多大變化，但是市場上有人專門倒賣和炒作，拿到口罩機現貨甚至是期貨後層層加價轉讓。

即便如此，仍有很多人願意加價搶購。因為在疫情爆發初期和上升階段，口罩的利潤非常可觀，「早一天生產就早一天賺錢，可能只要幾天時間，一台機器的本錢就回來了。」孫玉明說。

市場火爆之下，很多企業臨時轉產口罩機，一些企業甚至僅憑網上公開的口罩機圖紙就開始生產，這樣做出來的產品雖然外觀上像模像樣，但是經常無法正常生產。由此竟然催生了一個火爆的新職業，即口罩機調試員，調試一台口罩機的收費高達2萬到8萬元不等。

不過，隨着口罩需求下滑，目前口罩機市場也在趨於平靜。孫玉明表示，現在N95口罩機仍有市場，但其他口罩機市場已經進入衰退期，訂單出現大幅下滑，價格也已回落。

他認為，在市場趨於平靜的情況下，口罩機企業必須考慮轉型，大量臨時轉產的企業勢必會遭到淘汰。領拓智能也將根據國內外疫情的變化，適時回歸主營業務，而口罩機將成為公司的技術儲備，而不是未來的經營重點。

▲河北一家口罩廠內，工人正在生產口  
罩  
法新社

