

大器終成 車市航母遨遊商海

吉港合資興建長春華港機動車市場 15 周年巡禮

小劉屯，曾經是長春城區周邊玉米耕種地，一個存在於老長春人記憶中的名字，逐漸讓人淡忘。今天，這裡交通發達，商業繁華，樓宇林立，已經成為長春西城副中心的核心地帶。皆因2003年長春市政府赴香港招商引資的重點項目——長春華港機動車市場的落成，而帶給周邊的深刻巨變。



■華港精品車展廳

2004年，香港科聯汽貿有限公司的劉楚彬先生、陳志強先生等與長春仁傑工贸有限公司的尹麗傑女士，在這裡奮力揮起第一鐵土，共同為華港這個新生意奠基。道路、水電、基建、通訊，一切都從零開始。這個項目從一開始就備受社會各界的廣泛關注，在此之前，長春市的二手車行業比較散亂，缺乏管理，數十家可以開具二手車交易發票的初創型公司和一個2萬平方米的露天市場就是全部。長春市急需一個集展示、交易、保險、年檢等一站式服務平台。在各級黨委、人大、政府、政協的支持下，各項困難逐一解決，成為了一個改變長春市汽車消費結構的明星項目。

2010年之前，華港市場雖然已經初具規模，但都以露天經營為主，經紀人擁有車輛少，管理方式和服務流程亦不是很正規。為了改善這種局面，華港在2011年採取了兩項重要的措施。一是建設36間經紀人交易辦公室並配套適量車位，經紀人註冊公司後，為其配備固定的場所進行經營，主打誠信牌，以建立業界良好的口碑和形象。二是引入車輛管理所建立長春市第一家交通管理服務站，屆時二手車交易與交轉移登記服務，以及稅務服務、保險服務等均可一站式辦理。這時的華港產業鏈基本完善，有了質的飛躍，形成了以二手車展銷、交易為核心，集新車落籍、二手車過戶、購置稅繳納、汽車年檢、汽車維修、二手車購銷、汽車保險、質檢評估、駕駛員培訓、駕駛員體檢、電子商務等多領域、全天候的一站體驗式綜合服務平台。

通過一系列的改革措施，今天的華港已經成為了吉林省車市企業的領航者，擁有15萬平方米的交易市場規模，35,000平方米的建築坐落其上，500餘家公司在這裡經營，每日數以萬計的客流熙熙攘攘，揭示著這裡的繁華和不同。兩棟單體萬餘平方米的精品二手車展廳先聲奪人，陳列著各類豪華品牌。其他展示區域擺放的是一些市民喜聞樂見的經濟型轎車。整個市場涵蓋進口、合資、國產等100餘個品牌4,000多台車。連續五年，華港交易量均突破10萬輛/年，位居吉林省首位，全國前十位。

消費者常言，二手車的水太深，車況難以保障。而在這裡，每台車進場之前必需經過初檢，保證沒有三大事故，黏貼「華港認證車」的標誌，風擋前擺放著車的評估報告，每台車憑易碎貼在RFID設備控制的出入口通行。如果你在華港購買到的二手車有事故、水淹、火燒等情況，華港負責先行賠付，將誠信經營堅持到底。

華港今天取得的成績也被社會各界廣泛認可，先後獲得了全國百強市場（第8名）、吉林省現代服務業集聚區、吉林省中小企業公共服務平台、吉林省電子商務示範企業、吉林省科技型小巨人企業、長春市優秀商貿企業等榮譽稱號，並起草發布吉林省地方標準四項。

對於二手車行業來說，線下經濟不可替代。線下為主，互聯網是工具。一方面，華港將初檢車輛信息同步至網站、微信平台等，同時運用互聯網、大數據、雲計算等手段，與中古車網聯合建立覆蓋全國的電商平台，全國百餘個交易市場實現車源互通。並且利用自己獨特的實體優勢，積極拓展自己的發展道路，憑藉已交易的上百萬台車的大數據，深挖後市場服務，加強跟蹤服務和資源整合，建成O2O交易的全產業鏈。

進入2020年以來，新冠肺炎疫情全國爆發，長春也未能倖免。按照政府應急響應的統一部署，華港先是對市場整體進行封閉管理，防止疫情進入華港，對房屋、場地和設施進行全方位的消毒。並按照政府要求，制定了響應的預案，安排職工分批復工，保障場內經銷商的服務功能，確保經銷商有序復工以及顧客的安全。截至目前，場內經銷商已經100%復工，二手車交易量已經恢復到之前的70%左右，預計下半年將會逐步恢復到往年同期水平。

面對經濟的飛速發展，華港仍然面臨著機遇和挑戰，一方面華港要做大、做精、做強，創立大型綜合性集團，多元化發展。同時將堅持誠信經營和重視對社會的奉獻，作為自己的責任和使命。

作為吉港合資企業的典型代表，華港既是兩地優勢資本的有效結晶，也是兩地人共同努力的豐碩成果。他見證了香港和長春的繁華變遷，也凝結了兩地人的深厚友誼。我們堅信，華港的未來，必將是一條朝陽之路，一條華彩之路。



■華港歷年所獲榮譽展示



■華港機動車市場正門視圖



■華港榮獲全國百強第8名



■華港機動車市場開工奠基



■赴港招商引資簽約儀式



■華港認證車標誌及RFID標籤