

# 就業出路闊 晉升空間大 置業選擇多 港青做「灣青」：在這裏可以走得更遠

特區行政長官林鄭月娥25日發表《行政長官2020年施政報告》，公布多項發展創新科技政策。林鄭月娥指出，大灣區發展潛力十分巨大，能為香港青年人提供事業發展機會。特區政府將推出「大灣區青年就業計劃」，鼓勵在香港及大灣區有業務的企業，聘請及派駐香港的大學畢業生到大灣區內地城市工作，名額2000個，當中將特設數百個科技行業的名額。早在計劃推出之前，已有不少港青前往灣區求學就業，在他們看來，灣區就業機會多，發展前景廣闊，長遠而言晉升空間也不比留港發展遜色，同時由於物價低，置業壓力相對較小。他們希望香港青年嘗試前來大灣區，認為「在這裏可以走得更遠」。

## 前景廣闊

### 捨港入清華 畢業投身公職

放棄首選的學校和專業到完全陌生的地方求學，畢業後又選擇報考大灣區公務員，吸引95後的香港青年洪逸曦如此勇敢決定挑戰未知的，正是內地廣闊的發展空間和前景。他以「發現新大陸」來形容自己的求學和求職經歷，並鼓勵香港青年嘗試到同聲同氣的粵港澳大灣區實習，「零距離」接觸過內地的生活和工作模式後，也許都會愛上這片廣闊天地。

面對着香港大學和清華大學兩份錄取通知書，洪逸曦曾經很猶豫。思考再三，洪逸曦選擇了陌生的清華大學，只因為在香港生活18年，如果繼續在港深造，他幾乎可以想像自己的未來。事實上，短短兩個月時間，洪逸曦就適應了北京乾燥的氣候、作息時間的差異，學會了用國語流利表達和騎單車等技能。這個經歷讓洪逸曦印象異常深刻，他第一次切身感受到適應未知不如想像中難。

2019年，洪逸曦看到了一則南沙新區產業園開發建設管理局面向港澳青年招聘的信息，開始洪逸曦並沒有太放在心上，直到先後兩個朋友告訴他這個信息，他才萌發了了解崗位並投簡歷的心思，「那時其實對南沙並沒有太多了解，為此還特意專門前來考察過生活環境。」

有過內地求學的經歷，又擔任過清華大學香港組的組長，洪逸曦對於內地公務員系統有一定的了解，這讓他在準備面試時駕輕就熟。最終洪逸曦通過兩輪面試，在今年4月1日正式入職，成為首批在廣州擔任公職的港澳年輕人。每天早上9點，洪逸曦準時出現在備受矚目的港科大項目聯合辦公中心，與港方對接協調投資、合同等方面的工作，「這個項目可以很直接地把廣州和香港連接起來，我可以發揮自己的優勢去協助、推進各項工作順利完成。」這讓洪逸曦很有成就感。

#### 「年輕人應放眼大灣區」

「香港青年有交家用習慣，可能在內地就業開始時會給不了太多」，洪逸曦說在大灣區就業開始時工資也許不如香港，但他更加看重大灣區的發展前景和成長空間。另一方面，南沙生活成本較香港要低，加上當地政府對本科生有2萬元（人民幣，下同）的人才引進補貼、港澳青年通過試用期後有3000元的求職補貼，工作滿一定時間後還可以申請就業補貼、住房交通補貼和商業保險補貼等，這些措施很好解決了港青北上的後顧之憂，「香港年輕人應該多放眼大灣區，尋找新機會，只要嘗試過也許就會愛上這裏的生活和工作方式，獲得更廣的發展前景。」

記者黃寶儀



香港年輕人應該多放眼大灣區，尋找新機會，只要嘗試過也許就會愛上這裏的生活和工作方式。

香港青年洪逸曦4月1日入職南沙新區產業園開發建設管理局，成為首批在廣州擔任公職的港人  
受訪者供圖



大灣區就業機會多，發展前景廣闊，長遠而言晉升空間也不比留港發展遜色。圖為廣東某場招聘會上人流湧動。資料圖片

### 子承父業辦廠 看好「中國智造」

香港愛達科技創始人楊偉嘉已經是北上的第二代港商。愛達科技的前身是父母經營的一家傳統玩具廠。一直都在接歐美訂單，做玩具代加工。「近年來，

歐美訂單逐年下滑。轉做國內市場是必然的。」楊偉嘉告訴大公報，樂高在國內現在很受家長歡迎，市場相當龐大。「公司研發的思路是依靠多年在玩具垂直領域的積累和大數據，開發讓孩子感興趣的玩具。」採訪中，楊偉嘉向記者展示了公司自主研發的樂高教具系列產品。

從去年開始，公司招聘了設計和研發團隊開始開發針對內地市場的產品。楊偉嘉表示，現在內地產品豐富，想要贏得家長青睞，產品要

有足夠的說服力。深圳在高科技產業已經布局了多年，智能製造的產業鏈在全球範圍內都相當有競爭力。將研發團隊設在深圳，能夠方便快速的進行新品打樣和產品調試，快速應對市場需求，從而提升公司競爭力。

楊偉嘉透露，經過一年的探索，公司在研發和推廣方面都已經逐漸找到了內地市場的規律。產品通過「企鵝爸爸」等微信公眾號和小紅書等社交網站的達人推薦，今年的銷量已超預期。

採訪中，楊偉嘉強調，他們父子兩代都在內地做生意，對內地的發展抱有信心。「以前很多年輕人來內地會有不適應的階段。而現在『大灣區就業計劃』當中，政府積極推動年輕人融入內地，有資金支持，有就業機會。這樣的機會希望香港年輕人把握住。」

楊偉嘉將家族工廠由外貿轉向內銷，並適應市場推出新產品  
大公報記者何花攝

記者 何花

### 籌十萬元創業 守一年遇轉機

鄭鵬翔2014年在深圳與朋友兩人合夥湊齊10萬元開公司創業，現在公司已發展成20多人的規模、成為抖音官方認證內容供應商。鄭鵬翔認為，自己的故事印證了：肯奮鬥，一定可以在大灣區闖出一片天地。

2009年在香港中學畢業後，鄭鵬翔沒有馬上讀大學，而是度過了一年多的Gap year（間隔年），他一邊在香港打工攢錢，一邊來內地旅行。一年多的經歷，讓他驚嘆原來祖國是這麼大，除了砂鍋粥，還有以前不知道的麻辣燙、四川火鍋，各方面都讓他長了不少見識。Gap year結束後，鄭鵬翔決定在內地讀大學。

2011年，鄭鵬翔進入暨南大學深圳旅遊學院讀書，2014年畢業後，他留在深圳創業。鄭鵬翔和志同道合的朋友一起創立了「雨果傳媒」，最開始是拍視頻、搞微信公眾號。和朋友一起湊足的

10萬元光租辦公室，買電腦、相機等設備，就花了一大半的錢，為省錢，他選擇了租住在深圳的城中村。好在支撐了3個月後，公司做出了一些視頻爆品，得到了投資人和平台方的青睞，「我們開始拍網劇，靠廣告分成賺錢。最成功的一套劇

賺了大約500萬元」。

鄭鵬翔介紹，「2018年底，公司在抖音開設賬號，拍了一些短劇，當時抖音還沒有直播打賞也沒有帶貨，無法從中賺錢，只能靠接拍廣告片來維持公司的生存。堅持了大概一年半後，有企業找上門來，請我們幫忙運營抖音號。現在我們已經成為了抖音官方認證內容供應商，擁有矩陣號100多個賬號。」

鄭鵬翔說，大灣區圓了自己的創業夢，肯奮鬥，一定可以在大灣區闖出一片天地。

記者 毛麗娟

鄭鵬翔與創業者分享如何打造抖音爆款視頻  
受訪者供圖



大灣區圓了自己的創業夢，肯奮鬥，一定可以在大灣區闖出一片天地。

### 留穗圓傳媒夢 享「小確幸」生活

2年前畢業於暨南大學的香港青年梁華毅，是土生土長的香港人。他曾有打算回到香港尋找一份傳媒機構供職。「香港本地傳媒機構每年招聘的人數不多，競爭很激烈。」不想放棄新聞理想的他決定走另一條路，留在廣州找工作。現在梁華毅已經在廣州本地一家大型媒體機構旗下網站工作。公司氛圍、薪酬待遇、在廣州的生活水平都讓他滿意。「雖然廣州起薪不及香港，但晉升空間和機會比香港多，在這裏我可以走得更遠。」

得益於大灣區的發展機會，他如今已經在廣州購置物業，供樓壓力也比香港低得多。他笑言在廣州生活「小確幸」（網絡用語，指微

小而確實的幸福與滿足）會比較多。

「除了廣告等加班較多的職業外，廣州職場環境比香港輕鬆。朋友在港工作，加班到夜晚8、9點是常事，但我在廣州就比較少加班。而且這邊物價比較低，生活幸福感高很多。」他提醒，穗港兩地薪酬差距較大。「但內地勝在晉升空間大，就業機會豐富，可以在各行各業找到自己的位置。」

廣東各市近年陸續出台不少政策，促使港澳青年待遇都與本地人看齊。梁華毅以內地就業所必需的「五險一金」為例，梁華毅說，他當時提供了身份證明信息，將回鄉證交給公司財務部門就可以代為辦理。如今，在廣州擁有

一份穩定工作的梁華毅發展穩定，晉升前途光明。曾經在畢業前勸他回港發展的父母也為兒子的決定而豎起拇指。

記者 盧靜怡

香港青年梁華毅點讚在廣州壓力比香港小，年輕人搵工容易  
受訪者供圖



內地勝在晉升空間大，就業機會豐富多元，可以在各行各業找到自己的位置。



此前已有不少港青前往大灣區求學就業。圖為廣州珠江新城。網絡圖片