

上海學術研討會 紀念汪辜會談30周年

【大公報訊】據新華社報道：紀念汪辜會談30周年學術研討會12日在上海舉行。與會兩岸學者、嘉賓圍繞汪辜會談的深遠意義和對當前及未來的啟示展開研討。

會議由全國台灣研究會、上海東亞研究所、旺報（旺旺中時媒體集團）主辦。海峽兩岸關係協會副會長、全國台灣研究會副會長孫亞夫在研討會上指出，30年前的汪辜會談向

世界發出明確信號，海峽兩岸的中國人正在改善彼此關係，通過協商解決問題。汪辜會談樹立了一個中國原則基礎上進行平等協商的範例，營造了有利於兩岸經濟文化社會交往的氛圍，開啟了兩岸兩會制度化協商。

孫亞夫認為，汪辜會談對兩岸的啟示，在今天仍然十分寶貴。相關啟示大致分四個方面：一是確立兩岸協

商談判乃至兩岸關係發展的共同政治基礎，確有其不可或缺的必要；二是運用求同存異的方法，是協商解決問題的智慧和鑰匙；三是雙方都有解決問題的願望和誠意，是協商成功的必要條件；四是兩岸協商談判應當互利互惠、共創雙贏。

會談實質是堅持一中原則

研討會上，台灣海基會前副董事

長兼秘書長邱進益、上海東亞研究所榮譽所長章念馳均提到，30年前的汪辜會談，其實質是堅持一個中國原則，在此前提下，才能充分運用中國人自己的智慧，開展兩岸之間的事務性協商，造福兩岸民眾。

與會者還就「兩岸關係和平發展的基礎與條件」「兩岸命運共同體發展路徑」等發表了各自觀點，並針對尊重、關愛、造福台灣同胞，完善增

進台灣同胞福祉的制度和政策，提出建議意見。上海東亞研究所所長王海良歸納總結認為，與會學者都表達了「希望秉持汪辜會談留下的寶貴精神財富」，這將有助於面向未來，深化兩岸各領域融合發展，促進兩岸同胞心靈契合。

來自北京、上海、南京、廈門、台北的學者及嘉賓60餘人參加了此次學術研討會。

台「果鏈」大廠緯創敗走印度

專家：證明同大陸脫鈎斷鏈必遭失敗

【大公報訊】據台媒報道，在深耕印度市場15年後，台灣蘋果手機產業鏈大廠緯創選擇離開，把其印度工廠賣給塔塔電子。彭博社近期發文披露，蘋果有計劃分散部分供應鏈至印度以減少對中國大陸的依賴，不過現實很「骨感」，印度的供應鏈水平令一些前往合作的台企心有餘悸。受訪專家表示，事件再度證明了台灣半導體產業同大陸脫鈎斷鏈必遭失敗，相反，只有兩岸精誠合作，才能為台灣企業帶來最大效益。

台灣經濟日報10日報道稱，作為蘋果的主要供應商之一，台企緯創公司在印度的布局頻受工人鬧事、工資短付、醫療事故等因素干擾。有印媒披露的消息顯示，緯創已決定公司大部分業務在明年撤出，對此緯創不予置評。

撤離後在印僅剩維修服務

印度「商務熱線」網站報道稱，緯創2008年開始其印度業務，其位於班加羅爾的製造中心於2017年2月全面投產，工廠擁有8條生產線，生產iPhone 14和iPhone 12，高峰時員工超過萬人。有消息人士透露，撤離後緯創在印度的業務僅剩下為蘋果產品提供維修和保養服務。

據中通社報道，美國早前與印度簽下半導體合作備忘錄，試圖將部分關鍵零部件的製造轉移到「友好國家」，以對抗中國的技術崛起。彭博社10日消息稱，印度計劃重啟約100億美元獎勵補助計劃，以吸引國際芯片廠商赴印投資布局，將印度打造成全球芯片供應鏈的核心角色。

對此，台灣前「立委」蔡正元10日在島內一政論節目中指出，印度當地政府的實際作為並沒有像表面上那麼歡迎外資，出了問題不見影，不像中國大陸，外企一投資就會有相應的單位部門跟進解決營商問題。

蔡正元還提到了近期被印度扣押印款的小米，以及深耕印度15年如今被曝黯然退場的台企緯創，認為這些企業的遭遇無不加深了對印度營商環境的憂慮。他打趣道，「想去印度投資的人，自己最好先去關公媽祖拜一拜。」

另據大公報記者蘇榕蓉報道：國民黨孫文學校北院院長林定芃對大公報表示，大陸在工業生產上的能力強勁，生產良率高，大陸供應鏈的地位將在短期內難以撼動。他表示，「一葉知秋」，從緯創退出印度市場事件可觀察到，印度對於高科技工業的生產能力和素質，確實值得台資企業審慎評估。

上海政法學院青年學者王曉笛認為，台灣緯創整體退出印度市場雖然是一次商業

失敗，但也會引發台灣高新技術企業的集體反思：未來是否要因為政治因素，而從大陸產業鏈中脫鈎？事實證明，只有兩岸精誠合作，才能為台灣企業帶來最大效益。

蘋果供貨商近八成在大陸

數據顯示，蘋果生產線在中國大陸有相當完整的供應鏈，這是其他地區難以企及的。以2022年10月蘋果公布的主要供貨商名單為例，其生產線98%的採購材料、模塊、零件由190家供貨商提供，其中有150家在中國大陸設廠供應給蘋果產品，約佔79%。

廈門大學兩岸關係和平發展協同創新中心經濟平台主任李非教授指出，美國希望找到一個不要進行產業升級的「世界工廠」，便於其長期割韭菜。美國想要把印度打造成中國的替代者，但印度並不具備替代中國的現實條件。美國違背客觀規律強推脫鈎斷鏈，除了增加自身成本根本起不了太多作用。大陸是台灣最大的貿易夥伴和順差來源，當前大陸加快構建國內大循環為主體、國內國際雙循環相互促進的新發展格局，對台灣和台企而言是千載難逢的好機會。



▼2020年12月，緯創印度廠房遭打砸，毀損嚴重。資料圖片



緯創大陸產能布局

項目	設廠性質
泰州	製造中心（4月停產）
昆山	製造中心、技術園區、研發中心、客服中心
重慶	製造中心、研發中心、GMP廠
武漢	研發中心
成都	製造中心、研發中心
上海	研發中心

資料來源：台灣經濟日報



▲昆山台企緯創美國生產車間內，工人在忙碌。網絡圖片

資料來源：台灣緯創

比搶台積電更甚 美國出招搞死台經濟

【大公報訊】據中時新聞網報道：台灣地區「駐美代表」蕭美琴日前接受華盛頓時報專訪時，駁斥美國投資大亨巴菲特稱「台灣是愈加危險經商地點」的說法。對此，前「立委」郭正亮12日指出，美國強調台灣地緣政治風險很高，鼓勵半導體產業外移，但更可怕的是，美國推動的「友岸外包」根本沒有包括台灣，「這不是要搞死台灣的經濟嘛！」

郭正亮表示，美國一方面不斷強調台灣的地緣政治風險非常高，鼓勵台灣的半導體產業趕快外移；另一方面，美國推動的「友岸外包

(Friendshoring)」沒有把台灣包括在內，「這才可惡！」據報道，美國在新冠疫情期間認知到全球供應鏈難以掌握，於是提出「友岸外包」的政策，降低對中國的依賴。而接下蘋果供應鏈的印度以及越南、墨西哥、波蘭等國都已收穫其利。

郭正亮指出，美國一邊認為，不能跟中國大陸搞有關的供應鏈，要結合價值比較相似、比較友好國家和地區來做供應鏈，結果把台灣地區排除在外，原因是台灣地區很危險。

郭正亮直言，美國不斷訴求台灣這個地方很危險，造成很多產業外移，尤其是台積電，但另一方面又說「友岸外包」不包括台灣，因為台灣很危險，「美國這不是要搞死台灣的經濟嘛！」

台商創二代：喜歡惠州的人情味



情牽兩岸

「我父親1992年到深圳投資設廠，後來由於租賃的廠房規模跟不上公司快速發展的步伐，我們於2006年在惠州買地蓋廠，從此在這裏扎根。」台灣青年王伯揚說。

出生於台灣，在美國長大的王伯揚，2008年選擇加入家族企業，到廣東惠州和父親王興華一起經營製鞋廠，現任宏凱鞋業（惠州）總經理。

曾在海外多個城市生活的王伯揚，更喜歡惠州的人情味。他在這裏結交到許多朋友，還加入了惠州當地的籃球隊、飛盤隊和壘球隊。他坦言，惠州是一座越接觸越讓人喜歡的城市，在這裏生活十餘年，他收穫了愛情，並結婚生子，如今兩個小孩都在惠州上學。

「惠州的人會說很多種語言，包括客家話、粵語和普通話，並不是只有說同一種語言的人才能做朋友，大家在一起玩的時候相處得很融洽，而且他們也很照顧我的感受。」王伯揚說。

經常帶着家人自駕遊

工作之餘，他經常帶着家人自駕遊，去過廣東汕頭，也去過廣西北海和福建廈門。欣賞不同的風景，吃海鮮美食，對他來說最是愜意。

「惠州很大，到南邊可以去海邊遊玩。北邊有很多山，山上可以泡溫泉，吃一些山珍海味。惠州還有一些名勝古蹟，也有大商場，我最喜歡到海邊吃海鮮，哪怕是小螃蟹炒出來也很有味道，海膽炒飯也很美味。」王伯揚說。

對於想要到大陸創業的台灣年輕人，王伯揚建議，不能抱着安穩過日子的心態，一定要拚搏努力。他說：「台灣的年輕人到大陸創業，或者只是來打工，必須要有心理準備，隨時加足馬力，不努力的話只能被淘汰。」

中新社



▲王伯揚與工作人員檢查女鞋樣品。中新社

打造鞋業王國 攻大陸內需市場

宏凱鞋業位於惠州市惠城區水口街道，佔地約15萬平方米。對於當年第一次到水口時的情景，王伯揚記憶猶新，當時廠周圍還是一片荒地。他感嘆道：「剛到這裏的時候連公車站都沒有，而現在的惠州每隔幾步路就有一個大商場。」

王伯揚介紹，自2006年落戶惠州以來，宏凱鞋業已形成完整的產業鏈，年銷售額達到3億元人民幣。他告訴記者，目前總公司及生產基地設於惠州水口，在台灣仍保有開發、設計、生產基地。「我們在台灣的鞋廠經營了40多年，公司最大規模的時候也只有300多人。目前我們在惠州水口、江西就有2000多名員工。」

對於公司未來的發展方向，王伯揚表示，大陸內需市場不可忽視，「隨着中國經濟騰飛，越來越多大陸的客戶能夠付得起我們的代工費，公司2008年已經開始轉型做大陸市場，今後大陸市場的比例會越做越大。」

中新社