中巴總理出席瓜達爾新國際機場竣工儀式

李強:中巴經濟走廊建設進一步走向深入重要標誌



▲當地時間10月14日,國務院總理李強在巴基斯坦總理府同巴基斯坦總理夏巴茲共同 出席瓜達爾新國際機場項目竣工儀式。 新華社

【大公報訊】綜合新華社、中新社報道:當地時間10月14日,國務院總理李強在巴基斯坦總理府同巴基斯坦總理 夏巴茲舉行會談。

李強表示,中國和巴基斯坦是全天 候戰略合作夥伴,雙方始終相互理解、 相互信任、相互支持。今年6月,習近平 主席同總理先生舉行會晤,就中巴關係 發展作出進一步規劃。中方始終將中巴 關係置於本國外交的優先位置,願同巴 方一道落實好兩國領導人重要共識,不 斷加強戰略協調,持續深化各領域合 作,加快構建新時代更加緊密的中巴命 運共同體,在實現各自現代化和民族振 興的道路上攜手並肩、穩健前行。

李強指出,中方願同巴方以打造中巴經濟走廊「升級版」為中心,加快推進鐵路、公路、港口等領域重大項目建設,加強產業融合發展,深化農業、礦業、信息技術、能源等領域務實合作,讓中巴合作成果更廣泛惠及人民。希望

巴方繼續為中國企業提供良好營商環境,全力保障在巴中國人員、機構、項目安全。

夏巴茲表示,巴方願同中方一道努力,在共建「一帶一路」倡議框架內, 打造中巴經濟走廊「升級版」,加快交通基礎設施互聯互通,深化經貿、投資、農業、科技、礦業、可再生能源等領域合作,密切人文交流,加強多邊協作,持續推進構建新時代更加緊密的巴中命運共同體。

瓜達爾港成為地區聯通樞紐關鍵設施

同日,李強在巴基斯坦總理府同夏 巴茲共同出席瓜達爾新國際機場項目竣 工儀式。

李強表示,瓜達爾新國際機場是瓜達爾港成為地區互聯互通樞紐的關鍵設施,是中巴經濟走廊建設進一步走向深入的重要標誌。中巴經濟走廊建設啟動以來,在雙方通力協作下,已經取得豐

碩成果,為推動巴基斯坦經濟社會發展 和地區一體化進程發揮了積極作用。中 方願同巴方一道繼續努力,堅持共商共 建共享、開放綠色廉潔、高標準惠民生 可持續,將中巴經濟走廊進一步打造成 高質量共建「一帶一路|的示範性工程。

李強指出,瓜達爾新國際機場也是中巴特殊友誼的生動寫照。在習近平主席和巴方領導人戰略引領下,中巴全天候戰略合作夥伴關係不斷深化,中巴鐵桿友誼經受住國際風雲變幻考驗,牢不可破。面向未來,中方願同巴方持續攜手前行,加快構建新時代更加緊密的中巴命運共同體,更好造福兩國人民。

夏巴茲表示,瓜達爾新國際機場項目是巴中友誼的又一標誌性象徵。項目的竣工將充分釋放瓜達爾港的樞紐功能,為巴基斯坦帶來前所未有的發展機遇。巴方願同中方繼續攜手努力,加強中巴經濟走廊「升級版」合作,推動巴中命運共同體建設取得更多豐碩成果。

廣交會向來被視為中國外貿的「晴雨表」和「風向標」。15日,第136屆中國進出口商品交易會(下稱廣交會)在廣州開幕。本屆廣交會線下參展企業超3萬家、展出新品115萬件,吸引14.7萬名境外採購商預註冊。本屆廣交會一期以「先進製造」為主題,展出電子家電、工業製造、五金工具等五個板塊展品。其中,家電展區吸引了大量海外採購商集中「逛展」。

大公報記者走訪發現,不少家電企業通過拓展[高端+低端]產線、海外布局生產線、擴建廠房推全產業鏈生產等措施,智[搶]全球家電訂單,留住美歐訂單。

大公報記者 盧靜怡、帥誠

廣交會開幕 三萬企迎客 外商熱捧國產智能家電

灣區廠商變陣 海外生產供貨 留住美歐訂單



港企突圍:海外建廠靈活應對不同市場需求

今年中國家電出口勢頭強勁,上至大家電,下至「小神器」,都在全球市場快速「圈粉」。這一現象在本屆廣交會家電展區的「人氣」上體現得尤為明顯。開幕首日,多個品牌家電展區就被參觀採購的海外採購商圍得水洩不通。記者逛展觀察發現,內方不少都出手豪爽。記者了解到,本屆廣交會已經有223家全球零售250強和跨國頭部企業確認組團參會,比上屆大幅增長,預計本屆廣交會的到會大型採購商數量將首次突破300家,人氣創下新高。

咖啡機、奶泡機、多士爐……港資企業廣東萬事泰集團展位上,一些金屬質感、完全防水的廚房小家電,吸引了不少海外採購商問詢。公司產品經理劉中合表示,公司一年在純家電領域的產能可以達到3.2億元(人民幣,下同)。目前其公司在印尼建設的工廠已經投入使用,一年產能可以達到3000萬。「在外國有工廠可以更加靈活應對不同市場的需要,比如可以留住北美的訂單。」

佛山市順德弘金電器科技有限公司銷售部部長傅丁表示,其公司正與瑞士、西班牙等客戶深度合作,大家合力在歐洲建設一條物流線。「未來我們除了出口成品外,也可以出口零配件,產品可以在歐洲廠房內組裝。|

產品覆蓋高中低端 無懼消費降級

為贏得訂單,利潤較高的高端產品和「量大便宜」的廉價產品,中國家電企業選擇「全部都要」。「今年歐洲市場普遍『消費降級』,我們在這背景下還能實現訂單和利潤增長,全靠走量大的性價比高的電風扇。」 傅丁表示,公司在原有產品線上,拓

展高端和低端的產線,開發出適合出 貨量大、更加物美價廉的產品給看重 「性價比」的客戶,同時又開發多功 能、高精度的加濕器給負擔得起的客 戶。「我對今年訂單有信心。」他介 紹,公司預計今年年銷售額會比去年 增長,達到4個億。

為滿足新興市場需求,廣州萬寶 集團冰箱有限公司海外銷售部部長王 浩東表示,公司對家用小冰箱新品進 行了極致的「降成本」設計,同時推 出擁有大容積、高風能等高端產品。 「兩類產品並不矛盾,不同產線才能 滿足多元市場需求。比如我們的產品 進入香港市場也有很多年,目前維持 在每年1萬台左右的銷量,相比其他 地區的市場,香港客戶對產品的需求 就體現在小空間、大容積,所以我們 會針對香港的房屋空間推出更多極致 空間利用率的產品。」

為控制成本,部分家電企業已經擴展成為全產業鏈生產。廣東拓臣科技發展有限公司的外貿負責人鄭小姐表示,公司布局了五金製品的全產業鏈,從鉸鏈、滑軌、傢具連接件、拉手、廚房收納五金等都一應俱全。「我們提前和客戶了解到,本屆廣交會的意向訂單已超過1000萬美元。目前成交訂單逾10單。」



▲智能家電展區內,採購商熱切了 解國產空調設備嶄新設計。 大公報記者盧靜怡攝



看點滿滿值得期待

展覽質量更高

- 展覽總面積155萬平方米,展位總數 7.4萬個,設55個展區、171個專區。
- ●線下展參展企業超3萬家,其中出口 展企業約2.94萬家,比上屆增加近800 家。

線上規模更大

- ●線上平台共優化18項功能,首次推 出虛擬數字人,全新推出廣交會APP。
- ●目前共有約4.8萬家企業上傳展品約 375萬件,企業數和展品數分別比上屆 增長60%和50%,均創歷史新高。

企業連連上新

- 新參展企業近4600家。
- ●擁有國家高新技術、專精特新「小巨人」、製造業單項冠軍等稱號的企業

 8000多家,比上屆增長超過40%。
- 「新三樣」、數字技術、智能製造相 關題材企業約3600家。
- ●現場將展出新品115萬件、綠色產品 104萬件、自主知識產權產品111萬 件。

全球客商雲集

- 截至10月14日,本屆廣交會已有 14.7萬境外採購商預註冊。
- 共建「一帶一路」國家佔75.7%,金 磚國家佔20%,經合組織成員國佔 17.7%,RCEP成員國佔16.4%,中東 國家佔13.4%,歐美國家佔12.5%。

大公報記者盧靜怡、帥誠整理

「安裝易」空調省時省工費 歐洲客戶點讚

因地制宜 記者採訪發現, 中東市場成為不少大

型家電企業的利潤增長點。在廣交會家電展區的顯眼位置,古典木質畫框裏,不時自動變換着世界名畫內容。原來這是創維自主研發的全新壁配之新壁配。創維集團新聞發言人兼品牌部部長陶雙華介紹,創維近年在中東市場銷量增長明顯。公司根據當前新能源市場的快速興起,創新了戶外電源、充電樁產品,這些都成為新的銷量增長點。

為了開拓中東市場,格力電器一款從洗衣機升級而來的「洗護機」高端產品站到了展台的「C位」。「這款產品今年在中東市場正式上市,反響非常好。因為當地人有穿戴披肩、

穿着絲綢等優質面料服裝的習慣,這 款可以不傷衣物的洗護機很受當地歡 迎。 | 格力海外業務員吳經理說道。

場內場外均火熱 地鐵變廣交會專列

花絮
15日,第136屆廣交會開幕,記者乘坐地鐵前往廣交會展館。待列車門打開後才發現,車廂內儼然成了一個小型的「聯合國」。不同語言的交談聲此起彼伏,外國乘客濟濟一「車」。這些外國乘客大多數胸前都掛着淺藍色的廣交會採購商證件,下車的目的地亦十分一致──廣交會展館,整列地鐵彷彿成了「廣交會專列」。

到站後,記者被分秒必爭的海外 採購商「大軍」裹挾着下車,浩浩蕩 蕩地隨人潮奔流到會場。數據顯示, 截至14日,本屆廣交會已有來自209 個國家和地區的14.7萬境外採購商預註冊,預計參會人數將創下新高。

在廣交會現場,記者隨機訪問了 3個採購商。頗為意外的是,這3位採 購商都是第一次來穗參展。這些初來 乍到的採購商,在廣交會中像「好奇 寶寶」一樣,到處拍照留影。

來自南美洲的GLP集團項目總監 Jose Fierro Ortiz表示:「我是第一次來廣交會,這裏的人實在太多了, 產品也太多了!」在接受採訪時,他 和另一名同事已經手提着不少企業資 料和產品圖冊。「這才第一天,就收 穫這麼多了!