

李家超周六起率團訪卡塔爾科威特 擴大朋友圈

【大公報訊】記者龔學鳴報道：行政長官李家超將於本周六（10日）率領代表團訪問卡塔爾和科威特兩個中東國家。代表團成員將包括30多位本港工商界和專業界領袖，還有20多位來自浙江、福建、廣東等地的內地企業家。其間他將與兩國政府領導會面，建立合作共識，並帶領代表團考察設施和企業，了解當地金融、貿易、科技等方面的最新發展。

香港及內地商界逾50人隨團

李家超昨日出席行會前向傳媒表示，卡塔爾和科威特都是中東經濟蓬勃和增長快速的國家。卡塔爾的人均國內生產總值（GDP）是海灣阿拉伯國家合作委員會（海合會）國家之中最高，是中東的重要航空樞紐之一。而科威特是海合會的輪值主席國，人均GDP在海合會國家中排名第三，擁有的主權基金是全球資

產總值最高之一，亦是首個與香港同時簽訂投資協定，和全面性避免雙重課稅協定的海合會國家。

這是李家超任內第二次出訪中東，將再一次開創先河，帶領50多名商貿代表出訪，成員除本港工商界和專業界領袖外，還有20多位來自浙江、福建、廣東等地的內地企業家，涵蓋金融、工商、貿易、基礎建設、創新科技、能源、運輸物流等範疇。

李家超指出，此次帶領香港和內地商貿及企業代表一同訪問中東有兩個目的。一是發揮好香港在「一國兩制」下「內聯外通」的優勢，體現香港「超級聯繫人」和「超級增值人」的角色，做好企業「引進來，走出去」的橋樑作用。二是展現在「一國兩制」下，內地與香港的企業優勢互補，發揮協同效應，可提供全方位供應鏈服務。

李家超續說：「中東除發展迅速，資金充裕，更積極尋求分散風險，尤其分散投資到內地和香港，這也配合全球經濟重心東移的大趨勢。」他提及之前首次訪問中東國家時，香港與沙特、阿聯酋的企業和機構共同簽署多份高質量的合作協議或意向書，之後政府和民間的交往保持頻密，不少企業都在中東落地並接單。去年中東國家駐港公司數目按年上升超過20%。特區政府計劃增加在中東的經濟貿易辦事處數目，除現時的迪拜，現正積極推展在沙特利雅得開設另一經貿辦。

此次訪問連同上次已訪問的沙特和阿聯酋，合共是海合會成員國的三分之二，佔海合會國家的總人口約90%。李家超強調，他和代表團成員都期待中東的訪問，將深化國際交往合作，鞏固網絡，擴大朋友圈，全力開拓商機。



▲行政長官李家超（左二）曾在2023年2月率團訪問沙特和阿聯酋。

貿發局：港專業服務水準高 金融科技領先

中東致力經濟多元化 港藉優勢顯身手

中東覓商機

為拓展中東商機，行政長官李家超將在周六（10日）率領香港及內地50多名商貿代表，訪問卡塔爾和科威特，引起各界對中東的關注。香港貿發局研究總監范婉兒表示，因應地緣政治，這兩個國家對亞洲投資興趣大增，尤其是中國在生成式人工智能（Gen AI）發明量達全球七成，很符合這兩國對人工智能（AI）的需求。同時，香港具備資金自由進出、貨幣穩定等優勢，全球對內地投資有三分之二經香港進行，故中東企業可在港找到各項內地機遇，而內地亦視香港為走出去首要平台，令香港成為中外資金交匯點，充分發揮好香港「超級聯繫人」的角色。

大公報記者 李永青

為了解中東商機，近期該局研究部派員到科威特及卡塔爾訪問。范婉兒表示，美國大幅加徵關稅，令市場反思不應太倚賴一個市場，由以往投資很重視歐美市場，改為現時看重亞洲，且科威特及卡塔爾均大力推動經濟多元化，希望發展更多能源以外業務，亦十分重視可持續發展。



▲范婉兒表示，卡塔爾和科威特對亞洲的投資興趣大增。

2023年期間，非石油佔該國實質國內生產總值（GDP）成長的比重，已從43%上升至50%，當中以金融業發展較佳。值得注意的是，2023年中國是科威特最大的貿易夥伴，佔貿易總額約五分之一，而近年積極出海的內地車企，在當地頗受歡迎，是科威特入口最多的內地產品。科威特《阿拉伯人》報評論曾指出，內地汽車在其較高性價比的基礎上，結合新技術運用以及適合本地市場的設計，在當地贏得消費者的口碑，也獲得經銷商的青睞。至於香港，去年與科威特的貿易額為2.4億美元，在海灣阿拉伯國家合作委員會中排名第五。

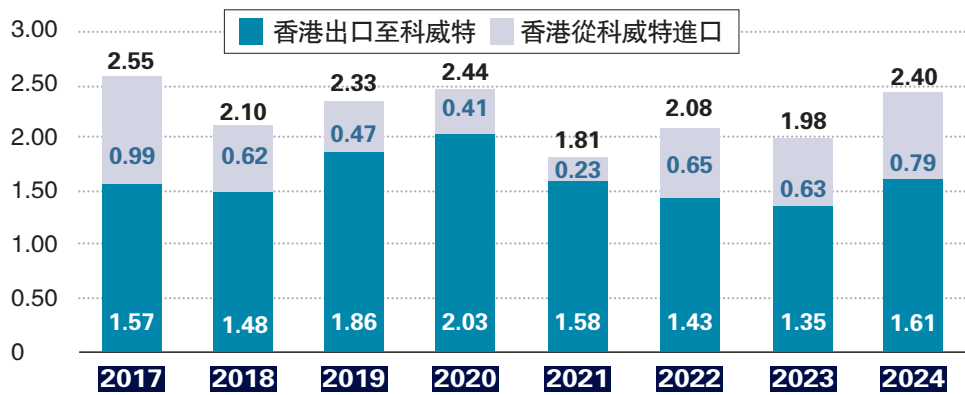
科威特大興土木 商機處處

中長期而言，科威特提出「科威特2035願景」計劃旨在成為區域金融和貿易中心，冀提高其吸引外國直接投資的能力，亦大力推動私營經濟，希望到2035年有四成經濟由私營公司推動，為推動此目標，更讓私人企業可參與基建項目。再者，該國正大興土木，為香港公司帶來不少機遇，例如顧問服務、管控工程進度、提供太陽能或風力發電的方案。資訊通信技術與科技方面，該國加強先進技術解決方案在能源和建築領域的應用，為香港在數碼服務供應、軟件解決方案、金融科技解決方案上，提供不少機會。



▲科威特近年致力發展非石油產業，勢可為香港帶來不少機遇。

香港與科威特貿易總額（單位：億美元）



卡塔爾基建出色 吸引港商投資酒店

談及科威特及卡塔爾情況，范婉兒指出，卡塔爾在2022年舉行足球世界盃後，基建十分出色，有利吸引外資到當地投資，亦令其旅客數目多於該國本地人口，因而吸引香港一些地產商投資當地酒店項目。科威特則曾因國會爭議，令很多大型基建項目無法如期落實，出現很大延誤，但該國去年解散國會，當地普遍認為此舉或令發展加快。

范婉兒表示，由於地緣政治因素，兩國在貿易、投資及金融上，對亞洲區更有興趣。值得一提的是，不少中資企業已參與兩國的基建項目，而香港則強於項目設計、項目管理，故大有可為。再者，中資企業走出去時，在合約方面，往往未必懂得好好保障自身利益，而香港的專業服務業很國際化及水準高，可為中企提供支持。

科威特方面，該局經濟師（亞洲及新興市場）張家熙表示，科威特致力發展非石油業務，2016年至



▲俞國偉認為，中東市場有得做，但港商要花一番心思。

經驗之談

對於很多人而言，中東是一個遙遠而陌生的名字，外界普遍印象是富甲一方的產油國。香港—中東經貿協會副會長俞國偉表示，中東富裕國家消費力很強，對產品的要求亦與歐美發達國家相若。然而，中東消費者在產品顏色選擇上，與西方國家有很大差別，特別鍾情鮮艷的顏色，暢銷貨多為金色等明亮顏色，這往往是外界忽略之事。因此，他認為，港商應多參加訪問團，以增加對當地的了解。

俞國偉任職的公司，出口家電往中東地區已20多年，因而十分了解當地消費文化。他向《大公報》表示，中東的富裕產油國擁有很強的消費力，甚至可以說是「豪爽」。「中東產油國的人好有錢，消費者對喜歡的產品可以一擲千金，但他們對產品要求也很高，加上當地人很了解世界潮流，會要求產品與歐美同級；但與消費者不同，進口商亦會討價還價，所以中東市場有得做，但要花一番心思。」

俞國偉表示，很多香港企業習慣做歐美市場，但中東的審美眼光與歐美大為不同，必須要花時間與中東公司好好打交道，深入了解當地人的喜好。舉例說，西方消費者往往不大接受金色產品，但在很多中東地區則屬優先之選，這些都是港商難以理解之事。因此，他建議，港商應多參加香港—中東經貿協會、貿發局及各商會的考察團，親身體驗當地消費文化及建立人脈。

尊重當地宗教 避免觸犯禁忌

另有商會人士指出，很多港商都對中東感到陌生，建議透過當地華商會及中國駐外使館的經濟貿易處了解詳情，避免「踩坑」。他舉例說，科威特及卡塔爾均為伊斯蘭國家，但香港人對此了解甚少，容易出現問題。營商文化上，以卡塔爾為例，當地人很重視人際關係，要投入時間和精力與當地合作夥伴、客戶及政府官員建立良好關係。他分享說，當地人喜歡在咖啡館一邊喝咖啡或茶，一邊抽水煙，一邊高談闊論，港商必須保持耐性及願意花時間飲咖啡。

同時，伊斯蘭教禁酒和豬肉，也忌諱談論有關豬的話題，亦要充分尊重宗教，並配合相關月份和活動，例如在齋戒期間，政府部門和營業場所會更改上班時間，均要注意及提前做好規劃。

科威特及卡塔爾簡介（2023年數據）

科威特	
人口	430萬
名義GDP	1640億美元
出口額	840億美元
國土面積	17818平方公里
官方語言	阿拉伯語
資源	已探明石油儲量140億噸，居世界第七位

卡塔爾	
人口	270萬
名義GDP	2130億美元
出口額	970億美元
國土面積	11521平方公里
官方語言	阿拉伯語
資源	已探明石油儲量26億噸，居世界第十四位

大公報記者整理

卡塔爾拓非石油產業 旅遊金融潛力大

多元發展

卡塔爾為中東地區重要的能源國家，長期以來依賴石油和天然氣出口支撐經濟增長。然而，近年該國推動經濟多元化，積極發展金融、物流、旅遊和數字經濟等產業，減少對能源產業的依賴。香港貿發局經濟師（亞洲及新興市場研究團隊）羅宗熙表示，卡塔爾推動經濟轉型而發展的產業，不少屬香港強項，可為香港企業帶來很多機遇。

兩地貿易額六年增四成

羅宗熙指出，卡塔爾正大力拓展非石油產業，佔國內生產總值（GDP）比例由2021年的61.3%，升至2023年的66.7%。其中，金融及保險、建築、批發和零售、房地產等均發展理想。至於卡塔爾與香港貿易關係，過去6年兩地貿易額增長逾四成，去年達16億美元，而卡塔爾是香港在海灣阿拉伯國家合作委員會第二大貿易夥伴。

貿發局報告指出，卡塔爾近年逐漸增加對亞洲（尤其是中國內地、印度和日本）的投資。香港作為內地的國際金融門戶，可吸引更多卡塔爾資本，特別是在金融科技、綠色能源和基礎設施領域。值得注意的是卡塔爾發布「2030國家願景」第三版明確了幾大發展重點，包括：經濟多元化，特別是減少能源依賴，發展高增值產業；提升勞動力生產力，培養科技與高端製造業人才；數字化升級，推動政府服

務；醫療和金融科技轉型；提高國民生活質量和吸引國際人才定居。

同時，卡塔爾亦大力拓展物流及旅遊，而香港國際機場作為全球最繁忙貨運機場，物流實力雄厚，若與卡塔爾加強合作，可創造很多商機，而香港的旅遊業十分發達，料雙方具很大發展空間。金融方面，香港是全球最大和最重要的離岸人民幣業務中心，能提供全面的人民幣計價金融服務，包括清算、結算、融資、資產管理和風險管理等，且在數字化及金融科技上實力出眾，兩者合作前景樂觀。

香港與卡塔爾貿易額六年增44%（單位：億美元）

