

李家超與科威特元首等會面 推廣署貿發局簽備忘錄 港與科威特建聯絡網 合拓「一帶一路」



特首中東行

行政長官李家超昨日率領來自香港及內地企業商貿代表團展開科威特的訪問行程，與當地領導人和企業代表會面，介紹香港優勢，以及希望加強和中東國家合作的願望，並歡迎科威特在香港探索投資和商業機遇，以及設立科威特投資局。

李家超當晚見記者時表示，科威特首日行程順利，感謝當地元首和署理首相的會見，亦感謝署理首相安排當地大部分政府部門部長與代表團見面，表示達到兩地建立聯絡網絡的初步預期。他亦到訪當地文化設施，並期待香港與科威特在人文交流方面進一步加深聯繫和合作。

大公報記者 龔學鳴

13日早上，李家超與科威特埃米爾（國家元首）Meshal Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah、王儲Sabah Al-Khaled Al-Hamad Al-Mubarak Al-Sabah和署理首相Fahad Yousuf Saud Al-Sabah會面，就加強香港和科威特的合作交流意見。其後，他出席由署理首相主持的圓桌會議，與科威特政府多位高級官員就金融、商貿和創新科技等領域作深入交流。李家超與署理首相相見證香港投資推廣署和香港貿易發展局分別與科威特直接投資促進局簽署合作備忘錄，並與商貿代表團成員一同出席署理首相所設的交流餐敘。

港專業服務 助推動2035願景

李家超表示，科威特是個首個與香港同時簽訂促進和保護投資協定和全面性避免雙重課稅協定的海灣阿拉伯國家合作委員會（海合會）國家，為兩地的經貿合作建構了良好的框架和基礎。他說，科威特近年積極發展多元化經濟，提出「2035國家願景」推進數字化轉型，建設區域和國際金融和貿易中心。香港是國際金融、航運、貿易中心，擁有世界級的專業服務，與科威特在金融、投資、數字經濟、創新科技等多方面都有廣闊的合作空間，協助科威特推動「2035國家願景」。

科威特是海合會2025年輪值主席國，李家超期待深化香港與科威特合作的同時，與更多海合會成員國開展更緊密的經貿往來和人文交流。

李家超指出，香港在「一國兩制」下擁有內聯外通的優勢，香港會充分發揮「引進來、走出去」的橋樑作用，與內地企業優勢互補，同時全力深化國際交往合作。他歡迎科威特政府和

企業利用香港作為「超級聯繫人」和「超級增值人」的角色，共同探索「一帶一路」倡議下的新機遇，互利共贏。

其後，李家超一行與當地大型企業Bukhamseen Group Holding Company代表會面，了解該企業在建築、房地產、金融服務和文化及旅遊等業務的最新發展。李家超介紹香港的發展機遇，以及營商環境高度國際化、市場化和匯聚專業服務人才等優勢。他歡迎企業利用香港作為跳板，發展多元化業務，開拓內地市場，更好把握「一帶一路」倡議和粵港澳大灣區建設所帶來的龐大機遇。

之後，李家超到訪Sheikh Abdullah Al Salem文化中心，了解科威特的文化藝術項目和發展情況。該文化中心2018年開幕，包含8座建築物，其中6座是不同主題的博物館，共設有22個展覽廳。

期待人文交流加深聯繫

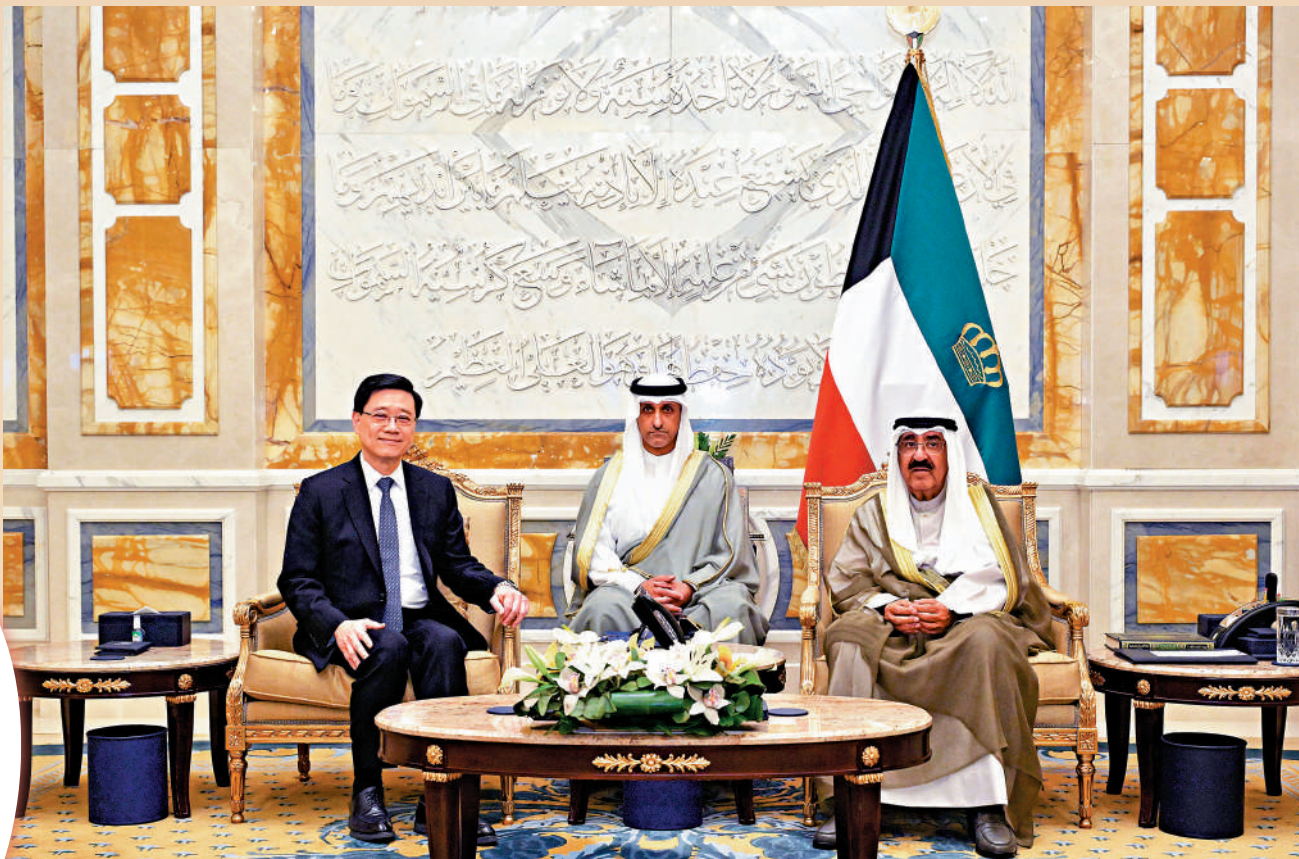
李家超說，特區政府全力發展香港成為中外文化藝術交流中心，當中西九文化區是全球大型文化藝術項目之一，香港和科威特均重視文化藝術發展，期待雙方在人文交流方面進一步加深聯繫和合作。

李家超一行昨晚出席中華人民共和國駐科威特國特命全權大使張建衛所設的交流餐敘。李家超感謝大使館為這次訪問作悉心安排，並一直支持香港特區政府及香港駐迪拜經濟貿易辦事處的工作。特區政府會繼續推動兩地的經貿和人文往來。

李家超今日率領代表團繼續在科威特的訪問行程，與當地政商界領袖會面交流和到訪企業。



▲行政長官李家超與代表團在科威特與當地大型企業Bukhamseen Group Holding Company代表會面，了解該企業在建築、房地產、金融服務和文化及旅遊等業務的最新發展。



▲行政長官李家超（左）昨日在科威特與科威特埃米爾（國家元首）Meshal Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah（右）會面。

寶業湖北建工簽兩項目 讚中東行收穫多

馬到成功

行政長官李家超展開任內第二次中東訪問行程，並首次帶領20多位內地企業代表一同出訪。「行程安排非常緊湊，早餐時甚至還開早餐會，我們已經成功簽下兩個中東合作項目。」寶業湖北建工集團是隨團出訪的內地企業之一，該公司相關負責人對《大公報》透露，從去年12月開始，特區政府就開始聯繫內地及有關部門作出出訪的籌備工作。香港有內聯外通的優勢，是「超級聯繫人」和「超級增值人」，很多內地企業都期待通過香港接觸並達成更多國際合作。

5月11日，在香港特區代表團大合照後，李家超分別與7名來自內地五省兩直轄市企業的代表交流，寶業湖北建工集團董事張健是其中的一位代表。

「這次隨團出訪，想以投資帶動施工的形式，攜手有投資意向的企業一起進入到中東市場。」寶業湖北建工集團董事張健的助理方小姐對《大公報》介紹，去年12月特區政府就開始聯繫內地政府及有關部門作籌備工作，由內地政府推薦優秀企業一起出訪。今次到達中東後，早餐時也在開會商討合作事宜，緊湊的行程安排讓企業收穫很大，從正式展開訪問行程到5月13日，短短



▲寶業湖北建工集團董事張健（右一）陪同特首李家超（右三）出訪中東。

幾日，該公司已經達成兩個中東合作項目，其中一個是由香港的一家事務所提供法務諮詢，協助他們進入中東市場。

港引領中資出海功效大

「相比內地企業，香港擁有國際化優勢，更了解海外商貿規則、投資環境和市場建設情況。特首李家超這次帶領香港工商界與內地企業代表共同出訪，就很好發揮了『超級聯繫人』的作用。」寶業湖北建工集團黨委副書記、工會主席汪新鴻認為，以前粵港澳大灣

區內地企業與香港交流互動比較多，今後相信會有更多內地企業願意通過香港來達成國際合作，與香港共同走出去拓展業務。

汪新鴻還對《大公報》表示，香港在貿易仲裁、金融保險等諸多領域都積累有豐富的解決方案，提供了高增值服務，這是企業層面所期許的，「在如今複雜的市場環境背景下，內地和香港的交流合作肯定會更多，內地企業也願意與香港一起抱團出海。」

大公報記者張帥

投資對話與宮廷午宴

隨團考察手記

全國政協委員、立法會議員吳傑莊

訪問團第三天，特首李家超率領代表團從卡塔爾多哈飛到科威特城，航程一個半小時，香港與內地企業家們仍然精神飽滿，熱烈期待未來兩天的精彩行程。早上的情況介紹會上，冷氣與阿拉伯咖啡的醇香交織，HSBC高管透過數據和圖表，介紹了科威特的宏觀經濟環境以及投資機遇，讓我這個初來乍到的人有基

本的認識。

接着與科威特投資局圓桌會議，談論主權基金全球布局的雄心。「亞洲新興市場、新能源基建、第三代互聯網、科技併購」——這些關鍵詞在馬蹄形長桌上反覆跳躍。我雖然沒有發言，仍細心聆聽各位香港團友及內地企業家們介紹各自的精彩項目及投資合作的想法，科威特投資局的代表也非常感興趣，逐一回應，相信未來肯定會產生不少多贏的項目。

中午移步白揚宮（Bayan

Palace），白色大理石建築群在烈日下宛如沙漠中的冰川。署理首相的宴客廳金頂垂落水晶枝形吊燈，長桌中央的玫瑰與鷹嘴豆泥、藏紅花米飯構成色彩碰撞。科威特方面的高規格接待，突顯科威特對香港代表團的高度重视，更清晰傳遞出科威特期待深化與香港乃至內地商界合作的積極信號。相信我們團結一致，繼續發揮「一國兩制」的優勢，做好內聯外通的角色，與內地企業家們併船出海，定能為國家做出新的貢獻。

兩地併船出海 開拓中東機遇

專訪

地緣政治不明朗下，中東國家積極發展非能源產業，因而成為全球投資新熱點。經常率內地及香港企業代表團出訪中東的粵港澳大灣區企業家聯盟主席蔡冠深表示，近年科威特及卡塔爾力推經濟多元化，前者的「2035年國家願景」，大力推動私營經濟和打造區域性金融和商貿中心，後者的「2030國家願景」則力推數碼化，而香港的強項也正好在於金融、專業服務及創科等領域，且這兩國很欣賞內地的電動車、儲能、光伏及人工智能（AI）等，故內地與香港併船出口，將獲巨大商機。

蔡冠深接受《大公報》訪問時表示，中東已成為環保投資熱點，內地及香港企業亦很有興趣投資當地。因此，為了更有效促進內地、香港與中東的工

商合作，蔡冠深做了兩項重要工作，一是成功推動成立阿聯酋中華工商總會，二是成立粵港澳大灣區企業家聯盟中東分會。

設立常設機構 建長期關係

「若要長期拓展中東市場，必須在當地設立常設機構，才有利於與當地官商界建立長期關係，另一重點是可以接待來訪華商，並提供足夠的支援，至少遇到問題都有人幫手。」身兼京津冀環渤海企業家聯盟、香港長三角企業家國際聯盟、川渝粵港澳企業家聯盟主席的蔡冠深表示，現時不止粵港澳企業有意投資中東，京津冀、長三角、川渝，甚至全國各大小企業都躍躍欲試，故粵港澳大灣區企業家聯盟中東分會和阿聯酋中華工商總會，去年已接待80多個訪問

團，爭取讓企業出海少走彎路。

談及科威特商機，身兼香港中華總商會會長的蔡冠深表示，該會早在2023年曾考察該國，並與科威特工商會簽署合作備忘錄，為進一步推動香港與科威特工商企業加強在貿易、投資、創科領域合作提供支持，包括透過兩地商貿資訊交流、合作舉辦展覽會、座談交流等活動，深化彼此經貿互動合作。他指出，科威特探明石油儲量居世界第七，是很富裕的產油國，近年則力求經濟多元化，且當地有一流的商場和酒店，冀在旅遊業大展拳腳，亦想在港口方面有一番作用。

中東對AI及電動車需求殷切

至於卡塔爾，在2022年舉辦世界盃決賽周後，基建有明顯改善，成功推動

旅遊業發展，而卡塔爾多哈哈馬德國際機場表現更突出，獲得英國獨立調查機構Skytrax的2024年度全球最佳百大機場排名第一，對其發展為中東航空和物流樞紐甚有幫助。

蔡冠深認為，上述兩國的發展願景，都恰好為香港金融、專業服務及創科業提供大量機遇，加上兩國對中國的AI、電動車等需求殷切，若香港與內地併船出海，將商機處處。再者，坐擁數萬億美元的中東主權基金看好內地，而香港作為國際金融中心可為中東基金出謀獻策，提供一流服務。且其他中東投資者亦可善用香港「內聯外通」的角色，憑着既熟識國際準則，又了解國策的雙重優勢，成為中東企業拓展內地的好夥伴。

當然，他承認，中東與歐美營商文



▲蔡冠深表示，中東已成為環保投資熱點，內地及香港企業亦很有興趣投資當地。大公報記者林少權攝

化大為不同，中東比較講究關係，港商必須保持足夠耐性，要有心理準備花很長時間與對方在咖啡店「培養感情」，建立互信後才有機會。另一重點是港商必須充分尊重當地文化和宗教，單是齋戒月期間，哪些事可以做及不可以做，已讓很多人困惑，故必須做好功課，免觸禁區。

大公報記者 李永青