

2025年服貿會香港館：系列活動助企業高質量「出海」

2025年9月10日至14日，中國國際服務貿易交易會（簡稱「服貿會」）在京舉辦。香港貿易發展局（簡稱「貿發局」）以「香港通道 連接全球」為主題，打造沉浸式「香港館」，通過「1+2+3+4+N」系列活動展現「香港通道」的獨特優勢，幫助港商拓展內地服務貿易新機遇，搭建香港平台助力企業「出海」。

文：李銳 黃春蕊

10日下午，「香港館」舉行開館儀式。香港貿易發展局華北、東北首席代表陳嘉賢在致辭中表示，從第一屆開始，香港貿發局已經連續12屆在服貿會設立「香港館」，展現香港作為「超級聯繫人」和「超級增值人」具有「內聯外通」的獨特優勢。今年「香港館」以「1+2+3+4+N」為抓手，通過1場「香港館」開館儀式、2場對接座談會交流活動、3場港商走進服貿會活動、4場專題分享以及N場推介等系列活動，搭建京港服務業合作平台，多維度助力企業「出海」。

香港特區政府駐京辦副主任阮慧賢指出，香港身為全球最具競爭力的三大經濟體之一，全球投資環境排名第一，未來將繼續依托「一國兩制」下內聯外通的獨特優勢，充分發揮「通道」作用，以「香港所長」貢獻「國家所需」。

企業出海面臨哪些困境？香港服務如何幫助企業對接全球資本、全球市場、全球人才？11日至12日，貿發局邀請來自香港特區政府、香港高等院校、

包含法律、仲裁、會計、工程管理等香港國際性的專業機構，以及內地與香港的重點企業代表，圍繞「金融、人才、市場、供應鏈」等話題舉辦四場高質量分享會，分享企業通過「香港通道」連接全球資源，開拓全球市場的創新實踐。

除了乾貨分享還有精準對接。12日下午，「京港企業服務合作對接座談會」成功舉辦，匯聚京港兩地約40位企業及專業機構代表，聚焦企業上市融資、風險管理、知識產權保護等關鍵領域，旨在搭建合作橋樑，推動內地企業借助香港通道對接全球資本、提升國際競爭力。與會京港兩地企業代表紛紛表示，本次座談會精準對接京港企業需求與資源，既讓內地企業明晰了赴港上市路徑與海外拓展方向，也為香港專業機構提供了服務內地企業的契機。

從設計到內容，從體驗到服務，2025年服貿會「香港館」以「連接」為核心——連接全球資源與內地市場，連接創新理念與產業實踐，連接京港機遇與未來發展。



▲「京港企業服務合作對接座談會」

高端人才集聚 香港助力企業開拓全球市場



▲「香港助力內地企業出海」系列訪談（「連接全球人才 提升國際競爭力」主題）

在9月11日的專題活動上，香港理工大學深圳研究院院長張成奇、雲迹科技副總裁謝雲鵬、香港特別行政區政府駐北京辦事處總入境事務主任黃偉麒三位嘉賓，圍繞「連接全球人才 提升國際競爭力」主題展開深度對話，為內地企業國際化發展提供專業思路。

2025年世界人才排名 香港位列亞洲第一

在人才引進方面，為支持香港打造國際高端人才集聚高地，特區政府積極對接國家戰略，推出多項措施，吸引世界各地高薪、高學歷、高技術等人才赴港發展。據黃偉麒介紹，香港人才政策的申請與獲批規模顯著：自2022年底推出一系列人才改革措施以來，截至2025年8月底，各項人才入境計劃收到逾52萬宗申請，當中超過35萬宗申請獲批。同期共有約23萬5千名人才抵港，部分人才攜同家眷來港落戶；國際認可度提升，《2025年世界人才排名》，香港由去年的全球第九位躍升至第四位，為歷來最高排名，位列亞洲第一。

「高端人才方面香港有得天獨厚的優勢」。張成奇介紹，香港擁有5所世界百強高校、16個國家重點實驗室和6個國家工程中心分中心，高端人才密度居全

球前列，低稅率、語言包容性和出入境便利也為國際人才提供了優越的發展環境。

謝雲鵬也認為，香港在人才引進方面具備政策便利、國際化環境及多元人才結構等優勢，尤其對內地科創企業開展全球業務佈局和產品出海具有顯著助力。他以自身為例，2022年通過「優才計劃」獲批赴港，後因高校名單擴容，更多員工可通過「高才通」快速進入香港，體現了政策的連續性與優化速度。

產業鏈人才鏈深度融合 助推企業國際化

香港緊鄰內地龐大市場，便於科技成果落地轉化。張成奇以香港理工大學旅遊與酒店管理學院與雲跡科技共建「酒店數智化研究實驗室」為例，發揮香港高校對海外酒店行業規範的認知，及企業在機器人與人工智能技術的經驗，能夠幫助企業研發適配海外市場的產品。

謝雲鵬進一步解釋道，香港子公司是雲跡科技打開國際業務的關鍵佈局，可在「同文同種」的環境下，測試人工智能機器人（如酒店服務機器人、清潔機器人等）在西方生活文化範式中的用戶需求與適配性，為產品針對海外市場的研發提供數據與經驗支撐，避免內地成熟技術出海時「水土不服」。海外市場對內地科技產品存在「場景特殊性」疑慮，而香港作為國際化平台，其市場對機器人服務的認可（如酒店、醫院、辦公場景落地）可形成「標桿認證」，降低海外客戶對產品的信任成本，助力後續拓展全球市場。

張成奇表示，未來需進一步發揮香港「東西方橋樑」作用，深化兩地在人才、科研、產業領域的融合，讓香港更好地服務於國家戰略，同時助力內地企業提升國際競爭力。



▲「香港館」開館儀式

連接全球資本 香港多元通道助力企業融資

9月11日，「香港助力內地企業出海」系列訪談在2025年服貿會舉辦。香港貿易發展局華北、東北首席代表陳嘉賢表示，今年上半年全球金融格局中，香港資本市場多項指標全球領先，新股募資規模重回全球第一，港股持續向好進一步為香港和內地資本市場及經濟帶來積極影響。面對越來越多的內地企業想要「出海」，香港作為第一步或是擴大市場的關鍵。

在安永的幫助下，朝聚眼科醫療控股有限公司在2020年8月啟動IPO，2021年在香港成功上市。朝聚眼科首席財務官符錦表示，香港上市主要是看中香港市場的全球化，對於民營企業未來擴張能夠快速提升影響力。同時，香港擁有眾多全球投資人，有利於未來的融資和擴張。

安永華北區審計服務市場主管合夥人解彥峰指出，內地企業走向國際，香港是第一站，因為香港市場的穩定性、便利性和國際性都利於內地企業首選上市。香港聯交所近年來不斷優化上市機

制，為不同行業、不同發展階段的企業提供了更多元的上市路徑。

據解彥峰介紹，香港聯交所近年來通過18A、18C等規則拓寬上市門檻：18A為尚未盈利的生物醫藥企業打開通道，18C則服務於先進科技企業，而對於其他企業，聯交所第八章規則提供了多元選擇，無論是「3年累計 8000萬港元利潤」的盈利標準，還是「收入+市值」、「收入+市值+現金流」的組合標準，都能讓企業找到適配路徑。2025年上半年，安永已助力15家企業赴港上市，可見香港上市通道的活躍度與專業性。

北京通政私募基金管理有限公司總經理郭風從投資機構角度分享了對港股市場的深度觀察。他表示，港股市場近年來流動性和熱度持續攀升，也有很多的退出機會，同時吸引如朝聚眼科這樣的優質企業持續湧入。「對於投資者而言，主要就是想投個好標的，找到好的退出機會，港股滿足了我們這兩個核心訴求，所以我們選擇投資港股。」郭風

說。

香港的融資優勢不僅限於IPO。解彥峰提到，安永等專業機構還可提供稅務籌劃、併購諮詢、ESG披露、家族辦公室管理等服務，助力企業全面提升治理水平與國際化運營能力。此外，香港的私募基金、綠色金融、跨境併購等渠道也為企業提供了更多元的融資選擇。

從IPO到多元融資，從制度優勢到生態構建，香港資本市場正以全方位的服務，成為內地企業連接全球資本的核心樞紐。



▲「香港助力內地企業出海」系列訪談（「連接全球資本 賦能國際化戰略」主題）

借港出海啟新程 解碼內地企業國際拓展之道

9月12日上午，香港貿易發展局華北、東北首席代表陳嘉賢與用友軟件(香港)有限公司董事總經理李浩、他山科技聯合創始人兼CEO馬揚、森特士興集團股份有限公司公共事務部負責人翟曉偉三位嘉賓，圍繞「內地企業借香港平台開拓國際市場」展開深度對話，以實踐經驗為內地企業「走出去」提供鮮活參考。

香港是出海起點 與國際標準「試驗場」

作為國內企業服務軟件的標桿，用友軟件深耕企業雲服務、ERP系統及數



▲「香港助力內地企業出海」系列訪談（「連接全球市場 從香港走向國際」主題）

字化轉型解決方案多年，其全球化征程從香港起步。2003年，用友成立香港公司，將其定位為「全球化的起點與海外總部」。歷經22年發展，用友從港澳逐步輻射至東南亞、歐美、中東等地區，在全球設立十餘處機構，其中香港的支撐作用貫穿始終。

作為AI觸覺感知與機器人技術領域的科創企業，他山科技借香港打開了國際視野。馬揚回憶：「2023年，由貿發局主辦的第一屆香港國際創科展是他山走出去很好的契機，我們在香港展示了全球首款數模混合AI觸覺傳感芯片和觸覺傳感器後發現，香港是內地與海外市場中間很好的鏈接及紐帶。」為契合國際標準，他山在2024年與香港生產力局合作研發養老機器人，目標是「既面向內地，也符合國際標準，可在香港應用並推向海外」。

森特士興集團是建築金屬圍護系統領域的領軍者，翟曉偉坦言，在香港項目中直面標準挑戰。翟曉偉稱：「森特參與香港新機場建設時，雖國內標準已是行業最高，但CE認證、FM認證等國

際認證必不可少，國內企業此前多未涉及，需從頭做起。」此前國外的公建項目因乏歐標認證，錯失商機，香港成為企業適配國際標準的「實戰課堂」。

香港是內地企業「拼船出海」的共贏平台

如今，「拼船出海」成為內地企業借香港平台開拓國際市場的主流選擇，通過合作實現資源互補、風險共擔。

香港軟件行業協會攜手用友搭建出海生態聯盟，在香港軟件行業協會週年大會上成立科技出海委員會，「拉上國內生態企業，聯合香港本地數字化服務公司，利用『香港』品牌認知度，將中國科技軟件與香港服務打包，推向東南亞、歐美市場。」

他山科技通過香港結識夥伴，共同突破技術場景。森特士興集團則體驗到「拼團出海」的高效。翟曉偉說：「今年5月跟著貿發局平台拼團出海，感受到平台優勢，未來會以香港為立足點，借助貿發局、生產力促進局對接更多合作。」

發揮供應鏈優勢 多維度護航內地企業出海

在9月12日的專題活動上，德勤中國合夥人黃春、香港國際仲裁中心理事會和委任委員會成員、競天公誠律師事務所合夥人董純鋼，以及奧雅納工程顧問董事劉鵬三位嘉賓，圍繞「發揮供應鏈優勢 護航企業出海」主題展開深度對話，為內地企業國際化發展提供專業思路。

作為全球領先的服務貿易樞紐，香港的服務貿易在助力內地企業出海中扮演著不可替代的角色。其服務貿易涵蓋金融、法律、會計、物流、諮詢等多個領域，憑借高度國際化、專業化的服務體系，為企業搭建起連接全球市場的橋樑。

談及國際調解院落戶香港與企業出海法律保障，董純鋼指出，香港憑藉以普通法為主、與國際接軌的法律制度，充足的專業人才儲備，以及中央將其建設為亞太法律服務和爭議解決中心的戰略支持，成為國際調解院的理想選址。這一落戶不僅讓香港躋身類似海牙的國

際法律地位，更將大幅推動當地法律服務與爭議解決產業發展。他建議企業出海前借助專業法律服務防範風險，做好盡職調查與合同規範，盡量事先防範爭議的發生。如果已經發生爭議，香港的法院和仲裁機構是爭議解決的可靠選擇，其獨立和公正的司法體系、中英雙語的法律環境，能為企業提供有力保障。

黃春聚焦內地企業出海挑戰與供應鏈服務支持，她表示，企業出海面臨文化適配、政策合規、國際化人才短缺、管理體系全球化適配四大難題，而供應鏈的穩定與高效是突破這些難題的關鍵。德勤依托180年歷史與百年在華經驗，構建全球一體化服務框架，可從戰略規劃、供應鏈佈局、稅務統籌、人才培養等多維度為企業賦能，且有諸多成功案例佐證。

劉鵬則從工程領域供應鏈實踐出發，強調企業出海需重點應對國內外標準體系

差異、合同管理國際化儲備不足、長期戰略投入欠缺三大挑戰，尤其是工程供應鏈的標準化與本地化適配，直接影響項目推進效率。奧雅納在香港與北京設立「一帶一路」專項辦公室，協助企業適配國際工程標準與項目管理。他建議企業將香港作為出海橋頭堡，借助其區位優勢與專業人才資源，同時聯動大灣區其他城市，實現物流、倉儲等供應鏈資源互補，降低出海成本。



▲「香港助力內地企業出海」系列訪談（「發揮供應鏈優勢 護航企業出海」主題）