

法企擬港機場開課 育飛機拆解人才

Elior主席：正安排港導師培訓 機體教材將抵港



▲ Daniel Derichebourg表示，看好香港經濟前景，因此選擇投資香港。

大公報記者 蔣去悄

Elior Group SA成立於1991年，在全球11個國家經營包括航空、建築、合約餐飲服務在內等多項業務，今年3月與機管局簽署合作備忘錄，探討在港提供飛機拆解、部件回收、人才培訓等專業服務。該公司正積極研究飛機拆解和維修業務在本港的選址，惟具體情況尚在討論中，未有透露更多細節。

正研究飛機拆解業務選址

Daniel Derichebourg表示，參考歐美的經驗，最理想的飛機拆解工作地點為一座面積巨大的機場，而這在香港很難實現，「因此我們需要找到其他解決方案。」他指出，Elior Group SA並未就土地遞交提案，但已詳述公司的專業範圍，目前正與特區政府緊密合作。

資料顯示，由於許多退役飛機的狀態普遍較新，部分零件仍有回收的價值，因此飛機拆解逐漸與MRO（飛機維護、維修和翻修）相融合，成為一個專業化的新興產業。今年6月，香港國際航空學院亦與Elior Group SA子公司簽署合作備忘錄，共同在本港開展並提供飛機零部件處理相關課程，讓從業者掌握飛機拆解及重裝的專業技能。

談及人才培訓項目進展，

近年陸續有海外航空服務企業落戶香港，為香港鞏固及提升國際航空樞紐地位提供支持。法國領先航空服務公司Elior Group SA主席兼行政總裁Daniel Derichebourg表示，香港作為國際航空樞紐，無論前往中國內地、歐洲及美國都非常方便，對於香港經濟前景亦充滿信心，因此選擇投資香港。他指出，希望盡快啟動人才培訓計劃，培養內地、香港和東南亞等地人才。

Daniel Derichebourg表示，公司與香港國際航空學院開展深入交流，學院校長李天柱早前亦前往法國圖盧茲實地考察，初步確定了一些培訓科目。他指出，公司計劃將香港國際機場選為教學地點，希望盡快啟動人才培訓計劃，為來自內地、香港及東南亞的學生提供培訓。

香港國際航空學院負責招生

Daniel Derichebourg指出，該學院尚未向公眾開放，報名主要來自就職於航空公司及MRO公司的業內人士，Elior Group SA主要負責導師和教材，招生規模則視乎香港國際航空學院安排。

談及項目準備工作，Daniel Derichebourg表示，公司正安排幾名在MRO行業有豐富經驗的香港導師赴圖盧茲進行培訓，後續亦將派遣部分法國導師來港教學，具體人數尚在討論中。公司亦計劃拆解一架飛機，將「佔飛機全長四分之一、長度超過10米」的機身運抵香港，並放置在香港國際機場作教學用途。

Daniel Derichebourg相信，比起單靠書本學習知識，實際操作的學習效果會更理想，希望把圖盧茲的航空學院「複製」到香港，將拆解飛機的經驗傳授給學生。



▲中國作為全球領先的航空市場之一，飛機拆解行業亦逐漸起步發展。



▲今年3月Elior Group SA與機管局簽署合作備忘錄，有意在港拓展業務。

Elior Group SA業務結構			
兩大業務部門情況			
合約餐飲服務		針對服務、工程、航空航天、城市空間及招聘等領域提供解決方案	
僱員規模	13.3萬人	僱員規模	5.67萬人
旗下餐廳及銷售點	2.02萬	市場部署	6個國家
每日客流量	320萬人		

85%零件可循環再用 拆解市場空間大

前景廣闊

新冠疫情爆發後，全球航空航運規模大幅削減，許多航司提前決定將一些老飛機退役，其中許多零部件仍有再利用價值，從而為飛機拆解業務市場提供新商機。事實上，即便飛機超出使用年限，其中仍會有部分零件仍處於「適航狀態」，經過分類、翻新和修復後，可以作為二手航材重新進入市場。

據了解，二手航材交易價格的總和，甚至可能大於最初購入退役飛機所花費的成本，這是為何？有文章指出，隨着技術不斷進步，老舊飛機上約80%至85%的零件都可以實現循環再利用，飛機發動機等重要部件的回

收利用率甚至可超出90%，「一架退役運輸客機便能拆解出數萬個零部件。」

隨着二手航材市場發展成熟，其中蘊藏的巨大市場份額足以吸引全球航空業的關注，不少飛機部件維修機構亦相繼進入飛機拆解賽道。有專家指出，除二手航材交易外，飛機拆解還能帶動相關產業的發展，如飛機維修、航空物流等，是一個有前景的新興產業。

中國飛機拆解企業達11家

中國作為全球領先的航空市場之一，飛機拆解行業亦逐漸起步。中國民

航局在2019年頒發《航空器拆解》諮詢通告，規定了申請含飛機拆解項目的維修許可證的標準，多地陸續落地飛機拆解業務，包括四川、新疆、天津等。截至去年9月，獲得飛機拆解維修許可證的中國企業已增至11家。

至於飛機拆解的流程。參考美國退役飛機公司網站的介紹，該公司首先會回收各種類型的退役飛機，包括民航客機、貨運飛機、軍用飛機等，隨後對退役飛機進行全面評估，根據實際情況制定方案，如拆解、修理和改造升級等，將其轉化為有用的資源，將零部件出售給航空公司和維修企業，以及將飛機用於飛行訓練和航空教育等領域。

Elior主業經營餐飲 全球網絡超2萬

話你知

除了飛機拆解業務，Elior Group SA餐飲業務完善，還負責為梵蒂岡教宗提供膳食。儘管以「飛機拆解、部件回收、人

才培訓」等專業領域為港人所熟知，但Elior Group SA主席兼行政總裁Daniel Derichebourg告訴傳媒，合約餐飲服務才是公司的核心業務部門。他透露，公司在餐飲業布局廣泛，香港的米其林餐

廳、梵蒂岡都在客戶名單之列，就連「教宗的飯都是我們提供的。」

據悉，Elior Group SA的合約餐飲部門共有13.3萬僱員，餐廳及銷售網絡多達2.02萬個，每日服務約320萬客人。

美商界冀中美關係穩定 利全球經濟

【大公報訊】財政司司長陳茂波於網誌中表示，在IMF和世行集團的年會上，各方對環球經濟前景有着不少顧慮。他在美國跟當地商界領袖和智庫交流時，大家普遍認為中美保持穩定的關係，不但有利於兩國自身的發展，對全球經濟的未來更是至關重要。

在地緣政治風險持續、關稅戰升溫下，環球經濟前景極不明朗，IMF修訂其對今年全球經濟增長預測至3.2%，較去年低0.1個百分點，預計明年增速將進一步放慢至3.1%。全球各地都期望當前緊張的國際貿易形勢可以緩和，讓環球經濟能有較穩定的增長環境。

陳茂波預期，未來一段時間，全球經濟

仍會在曲折中前進。他表示，經濟全球化正在探索新的模式，區域經濟融合正有加快的勢頭，但放眼歷史，無論世界如何演變，可以肯定的是，相互尊重、合作共贏是成功發展的客觀規律。面對分歧，他指大家仍須努力通過溝通對話、促進相互理解，積極尋找最大公約數。

陳茂波：港積極開拓新網絡

他表示，香港在「一國兩制」的制度優勢下，有着「超級聯繫人」和「超級增值人」的角色和功能。面對當前國際形勢，香港更要順勢而上、勇於突破、敢於創新，開拓新網絡，建立新聯繫，為加強合作發揮新

的功能，為區內以至全球的互聯與繁榮貢獻更大的香港力量。

儘管挑戰不少，但也出現了新機遇。陳茂波表示，面對貿易衝突，全球經濟展現出一定韌性，與此同時，全球產業鏈和供應鏈正在重新組合，區域合作的勢態加強。以亞洲區為例，正如IMF的研究指出，為減輕外部衝擊的影響，亞洲國家正調整經濟結構、擴大內需，也加強區內貿易聯動；中長期而言，亞洲區的經濟融合將使整個地區的生產總值增長多1.4%。

事實上，整個亞洲在今年和明年，預計將繼續為全球增長作出最大份額的貢獻，約達到60%。

渣打：開展350個AI應用 聚焦財管與跨境業務

【大公報訊】生成式人工智能（GenAI）已成為金融服務創新的引擎。渣打香港數碼銀行、客戶及數據主管麥瑋琳表示，渣打在全球已開展約350個人工智能（所有AI）應用案例，聚焦於財富管理與跨境業務，提升營運效率及優化客戶體驗。而該行數碼服務表現亮眼，今年首九個月數碼活躍客戶比例已超過七成，反映客戶對數碼金融服務的依賴

日益加深。

麥瑋琳表示，一項針對500名高端客戶的調查顯示，近九成受訪者已在日常生活中接觸或使用生成式AI，其中約一半會運用AI進行市場分析、投資策略模擬等金融活動。她指出，客戶對AI的高接受度為銀行進一步推動相關應用奠定基礎。

實現24小時智能客服

渣打參與金管局首批GenAI沙盒的兩個案例，分別是「知識管理系統」，能快速處理內部文件，協助客服精準回應客戶查詢，大幅提升服務準確性；另一個是優化按揭申請及內部資料管理系統，能在5分鐘內生成信貸備忘錄，將傳統一至兩日的處理時間大幅壓縮。至於剛公布的第二期沙盒測試中，渣打亦有兩個案例入選，一是利用AI強化金融交易偵測，提升反洗錢與交易篩查效率；二是透過深度分析客戶數據，實現更精準的財富管理方案定製。

麥瑋琳強調，AI將驅動客戶服務與財富管理變革，例如實現24小時智能客服及更個性化的財務規劃。同時，銀行亦高度重視AI應用的準確性與數據安全，所有系統上線前均經過嚴謹測試，並與監管機構密切溝通。

在AI技術快速發展的同時，渣打數碼服務亦快速發展。她透露，今年上半年透過數碼渠道進行的銷售收入按年大幅增長近九成，其中股票數碼銷售收入更增加超過一倍，基金相關數碼銷售亦上升四成，顯示客戶愈來愈傾向使用數碼渠道進行投資理財。

金管局去年推出「戶口互聯」（IADS）計劃，麥瑋琳表示，渣打目前已與滙豐、中銀、恒生及花旗四大銀行實現互聯，客戶可於渣打手機銀行APP內，實時查閱其於這四間銀行的賬戶餘額與交易紀錄。她又透露，該行計劃將戶口互聯進一步擴展至中小企業，相關服務預計於今年第四季度推出，銀行亦正考慮將信用卡資料納入互聯範圍，以提供更全面的財務服務。



▲渣打香港數碼銀行、客戶及數據主管麥瑋琳。大公報攝

天璽·天2期標售10伙 呎價最高撲4.5萬

【大公報訊】憧憬美國進一步減息，買家入市步伐加速，新地（00016）啟德天璽·天第2期首度公布招標結果，錄得共10宗招標成交，套現逾5.59億元。

天璽·天第2期早前分別推出合共42伙單位招標，發展商昨日首度公布招標結果，單日售出10伙，全數為4房單位，成交金額由3032.8萬至9320.84萬元，成交呎價介乎33401至44866元，造價理想。當中成交金額最高為第1座38樓A單位，屬4房雙套房及工作間及化妝間連私人電梯大堂間隔，實用面積2230方呎，連1個車位，以9320.84萬元售出，呎價41797元；而成交呎價最高的單位是1座43樓B單位，實用面積1808方呎，連2個車位，造價8111.8萬元，呎價44866元。

新盤氣氛持續熱鬧，恒地（00012）發展的灣仔活道woodis於上周六（18日）首輪銷售全數75伙沽清，套現約7.58億元，恒基物業代理董事及營業（二）部總經理韓家輝表示，因應市場反應熱烈，將於本月初加推單位應市，具有一定提價的空間。

此外，信置（00083）牽頭的元朗錦上路站柏瓏Ⅲ反應熱烈，截止昨日累積收票逾4000票，以首批開售單位138伙計算，超額近28倍，項目將於今日截票，明日公開發售。另綜合市場資訊，過去周末一手成交約逾150宗。

二手方面，中原地產統計的十大屋苑於過去周末錄得11宗買賣，按周增加2宗或22.2%。中原地產住宅部總裁陳永傑表示，整體市況向好，買家入市信心增，一手及二手市場平穩向好發展，市場預期月尾美國會再減息，市場氣氛將會進一步轉旺。

上車盤再錄短炒獲利。美聯物業高級分區營業經理鍾家豪表示，荃灣中心3座中層D室1房戶，實用面積324方呎，剛減價5萬元以330萬元易手，實用呎價10185元，投資者今年5月僅以275萬元購入，賬面獲利55萬元，單位5個月炒賣達2成。



▲新地啟德天璽·天2期透過招標單日連沽10伙。